USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

КАТАЛОГ

консалтинговые организации по продвижению торговли из Туркменистана

Содержание

Предисловие 3

О программе 4

О программе:

Брендинг 6

Подготовка к сертификации 12

Нетворкинг 16

Маркетинг 24

Организации по поддержке бизнеса 30

Прочие услуги 32

Полезная информация 49

УВАЖАЕМЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ!

Предлагаемый Вашему вниманию электронный Каталог разработан Программой USAID по торговле в Центральной Азии (Trade Central Asia - TCA) в качестве практического инструмента для экспортеров Туркменистана.

Каталог составлен на туркменском и русском языках, содержит информацию о консультантах, специализирующихся в различных областях экспортного консалтинга, таких как: маркетинг, разработка продукции, подготовка к сертификации, развитие системы продаж, а также компании в разделе "прочие услуги", специализирующиеся на таможенных и юридических услугах. Каталог включает в себя данные об опыте работы компаний на рынке и контактные данные представителей.

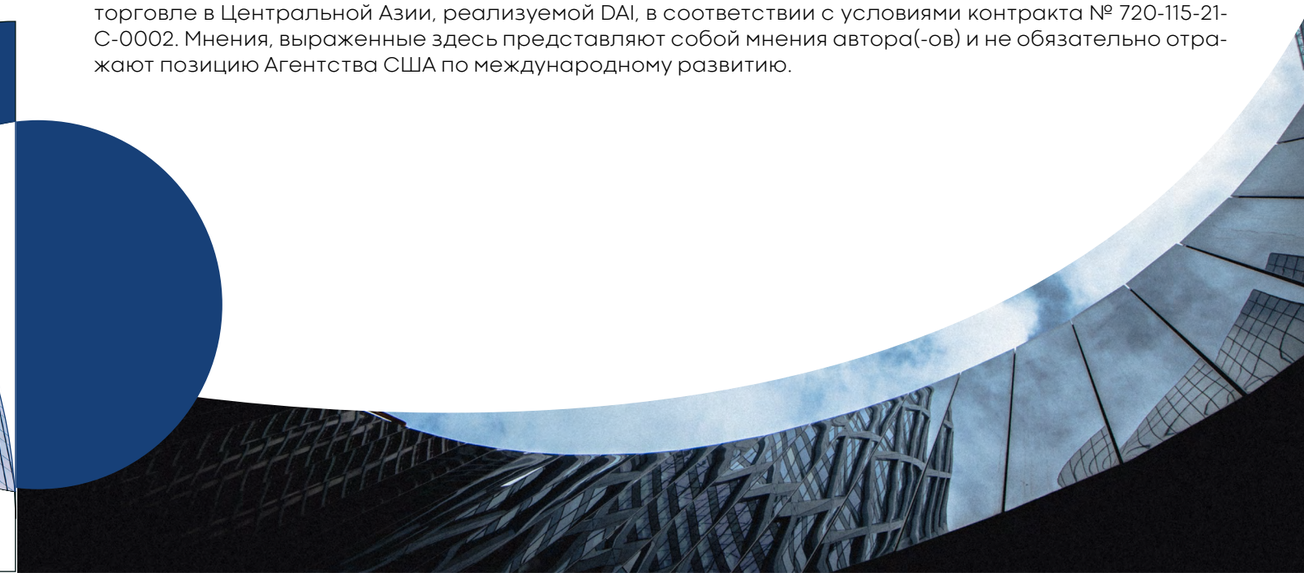
Электронный Каталог предоставит Вам возможность оперативно найти консультанта или консалтинговую компанию, которая поможет Вам в вашем стремлении выйти на экспорт.

Каталог состоит из следующих основных разделов:
- маркетинг;
- разработка продукции: брендинг и упаковка;
- подготовка к сертификации;
- развитие системы продаж: нетворкинг;
- организация поддержки бизнеса;
- прочие услуги.

Кроме того, в каталоге Вы найдете полезную для экспортера информацию:
- как выбрать своего консультанта;
- как организовать работу с консультантом: Стандарт ISO 20700:2017 Руководство по оказанию услуг в области управленческого консалтинга, предназначенный как для консультантов, так и для пользователей услугами консультантов;
- как потенциальным/начинающим экспортерам самостоятельно определить собственную готовность к экспорту;
- как написать техническое задание.

В случае заинтересованности, у Вас есть возможность обратиться напрямую по указанным контактным данным. Также интерактивный формат каталога позволяет перейти на сайт каждой компании или написать ей электронное письмо, облегчая тем самым налаживание связей с консультантами Туркменистана.

Выпуск данного Каталога стал возможным благодаря помощи, оказанной программой USAID по торговле в Центральной Азии, реализуемой DAI, в соответствии с условиями контракта № 720-115-21-C-0002. Мнения, выраженные здесь представляют собой мнения автора(-ов) и не обязательно отражают позицию Агентства США по международному развитию.



О программе “Trade Promotion Service Providers“

Программа USAID по торговле в Центральной Азии (TCA) оказывает всестороннее техническое содействие предпринимателям региона при выходе на внешние рынки. Одним из инструментов такой поддержки является программа «Trade Promotion Service Providers (TPSP)» (поставщики услуг по продвижению торговли), которая будет реализовываться с мая 2022 года по сентябрь 2025 года.

Программа TPSP предусматривает оказание помощи малым и средним предприятиям (МСП) стран Центральной Азии в продвижении их продукции на экспорт через привлечение местных консультантов. TCA покрывает до 50% затрат на услуги по маркетингу, нетворкингу, брендингу и подготовке к сертификации (ISO/FSSC 22 000/HACCP, Oeko-Tex и др.), связанные с продвижением продукции на экспорт, но не более 5000 долларов США за каждую услугу. Один МСП может претендовать на две услуги.

В рамках программы TPSP в пользу МСП из пяти стран Центральной Азии может быть предоставлена следующая техническая помощь:

- **покрытие части затрат на следующие консалтинговые услуги:**
  - **Маркетинг:** анализ рынков, маркетинговое исследование, разработка маркетингового плана на экспорт, экспортная стратегия, включая оценку готовности предприятия к экспорту;
  - **Разработка продукции:** разработка дизайна упаковки и бренда, разработка концепции продвижения бренда;
  - **Развитие системы продаж:** поиск потенциальных покупателей и организация B2B встреч, услуги по продвижению продукции на экспорт «Export Management Services»;
  - **Подготовка к сертификации:** анализ готовности к сертификации, обучение персонала, подготовка документации к сертификации;
- **развитие компетенции персонала компании по экспортной деятельности в рамках образовательных курсов программы TPSP;**
- **участие в зарубежных мероприятиях по продвижению экспорта путем частичного покрытия затрат программой USAID TCA.**

Региональная сеть консультантов TPSP позволит взаимодействовать с консультантами и МСП в странах Центральной Азии (Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан и Узбекистан).

Если Ваше предприятие соответствует критериям программы TPSP, то Вы можете подать заявку на получение вышеуказанной технической помощи.

Условия участия и формы для заявок доступны на сайте www.catradeforum.org.

По всем вопросам обращайтесь по электронной почте: tca_tpsp_program@dai.com и в копию tpsp.program.tca@gmail.com

Как выбрать консультанта?

Консультант — это, в определённой степени, бизнес-партнёр, который обеспечивает запуск проектов и реализацию новых процессов. Он также заботится о поиске интересных вариантов оптимизации, руководствуясь богатым опытом в различных сферах, помогая генерировать прорывные решения.

Согласно международным исследованиям, консультанта выбирают по следующим критериям:

- ИМЯ И РЕПУТАЦИЯ
- КАЧЕСТВО ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ УСЛУГ (ОПЫТ НА РЫНКЕ)
- СРОКИ ПРОЕКТА
- КВАЛИФИКАЦИЯ ПЕРСОНАЛА
- ЕСТЬ КОМАНДА ИЛИ КОНСУЛЬТАНТ РАБОТАЕТ САМ
- КОМФОРТНОСТЬ ОБЩЕНИЯ
- ГАРАНТИЯ ПОЗИТИВНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРИ ОКОНЧАНИИ ПРОЕКТА
- ОПЫТ РАБОТЫ В ВАШЕЙ ОТРАСЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Четкое взаимопонимание между консультантом и Вами имеет решающее значение для успеха задания. Эффективное общение максимизирует понимание, создает доверие и минимизирует риски. У консультанта должны существовать эффективная стратегия и политика для связи с соответствующими заинтересованными сторонами на время выполнения задания.

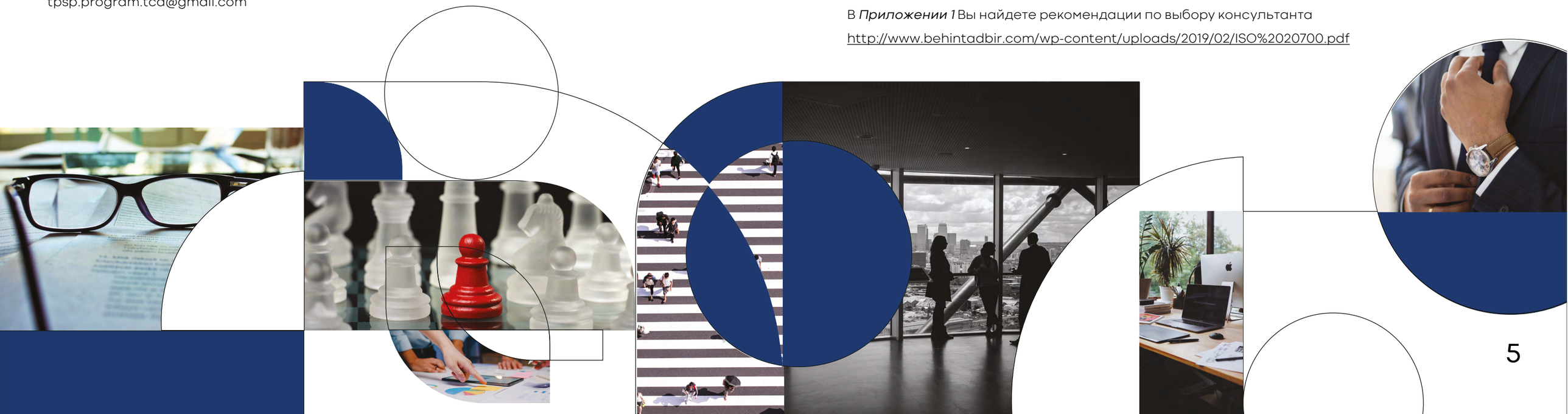
Международный стандарт ISO 20700:2017

«Руководство по оказанию услуг в области управленческого консалтинга»

Международный стандарт ISO 20700:2017 поможет Вам получить максимальную пользу от консалтингового проекта. Использование Стандарта помогает повышению прозрачности и взаимопонимания между клиентами и компаниями, оказывающими услуги в области управленческого консалтинга для достижения лучших результатов от консультационных проектов, повышать ценность для клиентов и снижать риски в ходе выполнения консалтинговых проектов.

В *Приложении 1* Вы найдете рекомендации по выбору консультанта

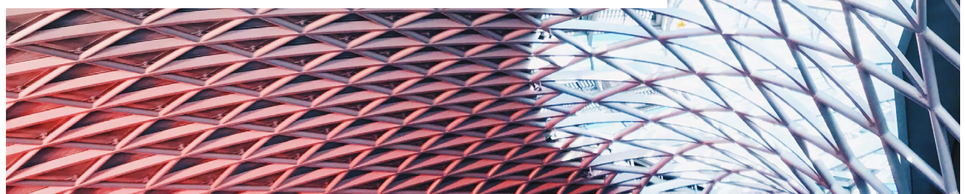
http://www.behintadbir.com/wp-content/uploads/2019/02/ISO%2020700.pdf



Разработка продукции:
разработка дизайна упаковки и бренда, разработка концепции продвижения бренда

БРЕНДИНГ

КОНСУЛЬТАНТЫ ПО ЭКСПОРТУ



ALFA PR.GROUP

ХО «Älem Mahabat»

2020
Год начала деятельности

Услуги:
- брендинг;
- создание логотипа;
- дизайн этикетки и упаковочного материала;
- реклама;
- дизайн интерьера и экстерьера;
- 2D и 3D дизайн анимации;
- веб-дизайн.

География охвата сервиса: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, проспект С. Туркменбаши (ул. Ленина), 73А
Телефон: +993(65)60-17-28, +993(65)55-57-70, +993(12)22-72-65
Web-сайт: www.alfagroup.com.tm
Эл. почта: alfaprgroup@gmail.com

Контактное лицо:
ФИО: Говданов Мерет Джумамамедович
Должность: Директор
Эл. почта: alfaprgroup@gmail.com
Моб. тел: +993(65)60-17-28

ARASSA NUSGA

ХО«Арасса Нусга»

2017
Год начала деятельности

Услуги:
- разработка веб-сайтов всех видов.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Заместитель директора Петросова Гульшат является членом НИСКУ (Национальный Институт Сертифицированных Консультантов по Управлению)

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Г. Кулиева, 24, БЦ «Arzuw»
Телефон: +993(12)75-44-80
Web-сайт: www.arassanusga.com
Эл. почта: info@arassanusga.com

Контактное лицо:
ФИО: Петросов Александр Валерьевич
Должность: Директор
Эл. почта: a.petrosov@arassanusga.com
Моб. тел: +993(65)85-82-20

ИП Кеворков Т.В.

2015
Год начала деятельности

Услуги:
- нейминг, брендинг торговой марки предприятия;
- разработка и концепция упаковки, этикетки, печатных рекламных материалов.

География охвата: Туркменистан, Узбекистан (2020-2021)

Аккредитация или регистрация в базе поставщиков организаций:
UNDP, UNRCCA

Участие в программах международных донорских организаций:
German Sparkassenstiftung for International Cooperation (Turkmenistan) в качестсве консультанта по изданию обучающих материалов

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Гарашсызлык, дом 19/1
Телефон: +993(12)48-03-98, +993(12)48-03-62, +993(12)13-98-39
Web-сайт: www.asman.marketing
Эл. почта: info@asman.marketing

Контактное лицо:
ФИО: Кеворкова Дженнет Атаджановна
Должность: Заместитель директора
Эл. почта: janet.kevorkova@gmail.com
Моб. тел: +993(64)07-98-86

Bürgüt Bezegi Design Studio

2019
Год начала деятельности

Услуги:
- оформление документов;
- разработка корпоративного стиля компаний и фирм, такие как: визитки, буклеты, блокноты, ручки, пакеты, фирменные бланки, бокалы, конверты, майки, часы, флажки;
- разработка вебсайтов;
- 2D/3D анимации.

География охвата: Туркменистан, Россия, Иран, Турция, Малайзия, Узбекистан, Казахстан, Португалия, Канада

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. А.Ниязов, дом 118
Телефон: +993(64)21-64-72
Web-сайт: www.burgutdesign.com.tm
Эл. почта: burgutbezegi2021@gmail.com, kiparissa2003@gmail.com

Контактное лицо:
ФИО: Розыева Гуля Илхамджановна
Должность: Директор
Эл. почта: kiparissa2003@gmail.com
Моб. тел: +993(64)21-64-72

ХО «MAWY ÇYZGY» бренд CASPY CREATIVE

2019
Год начала деятельности

Услуги:
- брендинг;
- дизайн упаковок;
- разработка веб сайта;
- разработка всех видов рекламных материалов.

География охвата: Туркменистан

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Анкара, дом 25, часть 301
Телефон: +993(12)96-49-46
Web-сайт: www.caspy.biz
Эл. почта: info@caspy.biz, maksat.c@caspy.biz

Контактное лицо:
ФИО: Чарыев Максат
Должность: Директор по Маркетингу
Эл. почта: maksat.c@caspy.biz
Моб. тел: +993(63)44-21-26

ИП«Хилли Тилсимат»

2020
Год начала деятельности

Услуги:
- графический дизайн;
- комплексный брендинг;
- разработка веб-сайтов;
- разработка мобильных приложений;
- UI/UX дизайн.

География охвата: Туркменистан

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Г. Кулиева, 64
Телефон: +993(64)08-61-53, +993(63)99-29-33, +993(12)75-46-73
Web-сайт: www.hillitilsimat.com.tm
Эл. почта: hi@hillitilsimat.com

Контактное лицо:
ФИО: Кочумова Ширин
Должность: Исполнительный директор
Эл. почта: shirin.k@hillitisimat.com
Моб. тел: +993(64)08-61-53

ИП «Bilermen Nesil»

2020
Год начала деятельности

Услуги:
- разработка брендинга;
- разработка веб-сайтов;
- разработка мобильных приложений.

География охвата: Туркменистан

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, проспект Гарашсызлык, дом 90
Телефон: +993(62)18-18-16
Web-сайт: www.takyk.com
Эл. почта: hello@takyk.com

Контактное лицо:
ФИО: Джапаров Хыдыр Бабагельдыевич
Должность: Директор
Эл. почта: hello@takyk.com
Моб. тел: +993(62)18-18-16

Предприниматель Петросов Карен Валерьевич (дизайн-студия «Unite»)

2013
Год начала деятельности

Услуги:
- упаковка/этикетка;
- каталог;
- брендинг;
- разработка логотипа;
- фирменный стиль;
- презентации;
- моушн видео 2D и 3D;
- рекламный видеоролик ;
- 3D моделирование;
- разработка креативов;
- анимация/GIF.

География охвата: Туркменистан, Россия

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Г. Кулиева 82, здание “Kendir”
Телефон: +993(62)28-28-77, +993(65)80-68-31
Web-сайт: www.unite-design.com
Эл. почта: unite.design@lotta-tm.com

Контактное лицо:
ФИО: Василенко Дарья Аркадьевна
Должность: Менеджер
Эл. почта: unite.design@lotta-tm.com
Моб. тел: +993(65)80-68-31

ИП «Ил халар»
Студия дизайна «Ak setir»

2020
Год начала деятельности

Услуги:
- разработка нейминга, логотипа, слогана, брендбука, фирменного стиля компании;
- дизайн упаковки, этикеток;
- дизайн полиграфической продукции (каталоги, флаеры, буклеты);
- дизайн рекламных плакатов, баннеров и постеров.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, Ул. А.Ниязова 174, корпус 2, 2 этаж, офис 2/205
Телефон: +993 (63) 85-51-32
Web-сайт: www.aksetir.com.tm
Эл. почта: hello@aksetir.com.tm

Контактное лицо:
ФИО: Чарыева Мяхриджемал Оразмаммедовна
Должность: Менеджер по работе с клиентами
Эл. почта: account.manager1@aksetir.com.tm
Моб. тел: +993 (63) 85-51-32

Подготовка к сертификации: анализ готовности к сертификации, обучение персонала, подготовка документации к сертификации

ПОДГОТОВКА К СЕРТИФИКАЦИИ

КОНСУЛЬТАНТЫ ПО ЭКСПОРТУ

Подготовка к сертификации

ARASSA NUSGA

ХО «Арасса Нусга»

2017
Год начала деятельности

Услуги:
- внедрение стандартов ISO для выстраивания деятельности предприятия, соответствующая международным стандартам;
- автоматизация бизнес-процессов путём внедрения ERP LOGO, AKINSOFT WOLVOX ERP и CRM Bitrix24 (Постановка управленческого учета на предприятиях позволяет вести детальней оперативный учет доходов и затрат по бизнес-процессам предприятия, с выделением ответственных за финансовые и производственные показатели);
- трейн-консалтинговые мероприятия по внедрению вышеуказанных стандартов;
- стратегический менеджмент;
- операционный менеджмент.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Заместитель директора Петросова Гульшат является членом НИСКУ (Национальный Институт Сертифицированных Консультантов по Управлению)

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Г. Кулиева, 24, бизнес-центр «Arzuw»
Телефон: +993(12)75-44-80
Web-сайт: www.arassanusga.com
Эл. почта: info@arassanusga.com

Контактное лицо:
ФИО: Петросов Александр Валерьевич
Должность: Директор
Эл. почта: a.petrosov@arassanusga.com
Моб. тел: +993(65)85-82-20

ИП «Халкара стандарт хызматлары»

10.10.2019
Год начала деятельности

Услуги:
- сертификация по международным стандартам ISO.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Торгово-промышленная палата Туркменистана

Участие в программах международных донорских организаций: USAID CTJ, USAID FGI, Winrock, EBRR, SARD III

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. 2127 (Г.Кулиева), 86 (Gujurly Yashlar)
Телефон: +993(65)81-79-16
Web-сайт: www.hil-tm.com
Эл. почта: info@hil-tm.com

Контактное лицо:
ФИО: Реджепова Вера Васильевна
Должность: Менеджер проектов
Эл. почта: vera.r@hil-tm.com
Моб. тел: +993(65)80-27-83

КОНСУЛЬТАНТЫ
Квантовый скачок

ХО «Консультанты»

2021
Год начала деятельности

Услуги:
- оценка готовности к экспорту.

География охвата: Туркменистан
Членство в ассоциациях: Торгово-промышленная палата Туркменистана
Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Н. Андалиба, дом 334
Телефон: +993(64)60-57-46
Web-сайт: www.maslahatcylar.com
Эл. почта: info@maslahatcylar.com
Контактное лицо:
ФИО: Бердыев Какаджан
Должность: Директор
Эл. почта: kakajan.berdiyev@maslahatcylar.com, kakajanberdiyev@gmail.com
Моб. тел: +993(64)60-57-46, +993(62)62-35-32

MCT Agency

MCT Agency™ (ХО «Нетиджелилик»)

2000
Год начала деятельности

Услуги:
- подготовка предприятия к выполнению требований международных стандартов ISO и других стандартов;
- оформление сертификаций соответствия на продукцию для получения знаков CE, EAC и других подобных.

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. О. Кулиева, дом 33, 2-й этаж
Телефон: +993(12)22-08-07
Web-сайт: www.pro-export-tm.com
Эл. почта: maykovskiy@mctagency.com | box@mctagency.com
Контактное лицо:
ФИО: Майковский Даниил Вячеславович
Должность: Директор по развитию бизнеса
Эл. почта: maykovskiy@mctagency.com
Моб. тел: +993(61)13-02-25

Подготовка к сертификации

SGS

СЖС Туркмен Лтд

1878
Год начала деятельности

Услуги:
- сертификация по международным стандартам ISO 9001, ISO 14001, ISO 45001, ISO 22000, FSSC 22000, HACCP;
- инспекция/сертификация процесса погрузки/отгрузки различных товаров/грузов на экспорт, а также процесса выгрузки грузов при импорте товаров;
- семинары вышеуказанным стандартам.

География охвата: В состав SGS входят свыше 2 600 офисов и лабораторий по всему миру, в которых работает 96 000 сотрудников

Членство в ассоциациях: LEEA, GAFTA

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Ататюрка, 82, БЦ «Беркарар», офис F7
Телефон: +993(12)46-83-24, +993(12)46-83-25
Web-сайт: www.sgs-caspian.com, www.sgs.ru, www.sgs.com
Эл. почта: Ekaterina.Nikitina@sgs.com

Контактное лицо:
ФИО: Герман Линьков
Должность: Операционный менеджер отдела сертификации
Эл. почта: German.Linkov@sgs.com
Моб. тел: +993(61)87-61-67

STANDART HYZMAT

Консалтинговая компания "Standart Hyzmat"

2019
Год начала деятельности

Услуги:
- разработка и внедрение систем менеджмента в соответствии с требованиями международных стандартов.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз Экономистов Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, этрап Багтыярлык, улица 2127 (Г.Кулиев) дом 96, здание "Пейкам", 2-ой этаж
Телефон: +993(64)19-86-68, +993(65)71-81-86
Web-сайт: www.standarthyzmat.com
Эл. почта: info@standarthyzmat.com

Контактное лицо:
ФИО: Бабакулиева Галина
Должность: Младший консультант
Эл. почта: galina.b@standarthyzmat.com
Моб. тел: +993(65)09-68-32

Развитие систем продаж: поиск потенциальных покупателей и организация B2B встреч, услуги по продвижению продукции на экспорт “Export Management Services”

НЕТВОРКИНГ

КОНСУЛЬТАНТЫ ПО ЭКСПОРТУ

ХО «Ак сахыпа»

2016
Год начала деятельности

Услуги:
- автоматизация бухгалтерского учёта на платформе 1С;
- автоматизация управленческого учёта на платформе 1С;
- автоматизация торгового учёта на платформе 1С;
- информационно-технологическое сопровождение пользователей ПП 1С;
- разработка мобильных приложение 1С;
- автоматизация документооборота на платформе 1С.

География охвата: Туркменистан, Казахстан, ОАЭ, Германия, США, Великобритания, Армения, Грузия

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Участие в программах международных донорских организаций: Программы ЕБРР

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, Копетдагский этрап, ул. 2022, дом 100
Телефон: +993(62)40-10-90
Web-сайт: www.standarthyzmat.com
Эл. почта: maksat.a@aksahypa.com, info@aksahypa.com

Контактное лицо:
ФИО: Аннаев Максат Мурадович
Должность: Коммерческий директор
Эл. почта: comdirector@aksahypa, com
Моб. тел: +993(62)40-10-90

ИП «АК УССА»

2006
Год начала деятельности

Услуги:
- управление финансами;
- HR менеджмент;
- комплексный консалтинг.

География охвата: Южная Корея, Россия, Турция, Украина, Чехия, ОАЭ, США, Великобритания, Литва, Голландия, Казахстан

Членство в ассоциациях:
Торгово промышленная палата Туркменистана, Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана, Союз экономистов Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Московская, дом 7, БЦ «Спорт» олимпийский городок, офис 502
Телефон: +993(12)48-06-11
Web-сайт: www.ak-ussa.com
Эл. почта: info@ak-ussa.com

Контактное лицо:
ФИО: Солтыев Шамырат Айыт оглы
Должность: Заместитель директора
Эл. почта: shamyrat.soltyev@ak-ussa.com
Моб. тел: +993(62)03-26-08

ARASSA NUSGA

ХО «Арасса Нусга»

2017
Год начала деятельности

Услуги:
- комплексный консалтинг;
- оценка управленческих систем;
- организационная диагностика с построением проблемного поля компании;
- разработка стратегии развития компании, внесение коррективов в ее организационную структуру;
- внедрение системного подхода в управлении сотрудников организации;
- трейн-консалтинговые мероприятия по управлению предприятия.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Заместитель директора Петросова Гульшат является членом НИСКУ (Национальный Институт Сертифицированных Консультантов по Управлению)

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Г. Кулиева, 24, бизнес-центр «Arzuw»
Телефон: +993(12)75-44-80
Web-сайт: www.arassanusga.com

Контактное лицо:
ФИО: Петросов Александр Валерьевич
Должность: Директор
Эл. почта: a.petrosov@arassanusga.com
Моб. тел: +993(65)85-82-20

AYDYN NETIJE
ЭФФЕКТИВНЫЙ БИЗНЕС НАЧИНАЕТСЯ ЗДЕСЬ

ХО«Айдын Нетидже»

2015
Год начала деятельности

Услуги:
- стратегическое планирование развития бизнеса;
- диверсификация бизнеса;
- управление рисками;
- разработка УТП (уникального торгового предложения) для входа на конкретный рынок;
- планирование и управление изменениями в бизнесе;
- планирование и бюджетирования проектов (в том числе экспортных) ;
- оптимизация бизнес-процессов / управления бизнес-процессами;
- оперативного управления бизнесом;
- финансовый анализ проекта;
- finance due diligence (Анализ финансового положения компании потенциального поставщика, покупателя, партнера);
- корпоративные тренинги.

География охвата: Туркменистан

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, проспект Героя Туркменистана Атамурада Ниязова 157
Телефон: +993(12)41-42-63, +993(12)41-42-66
Web-сайт: www.aydyn-netije.com
Эл. почта: info@aydyn-netije.com

Контактное лицо:
ФИО: Еременко Наталья
Должность: Директор/ со-учредитель
Эл. почта: natalieremenko@outlook.com ;
natali.yeryomenko@aydyn-netije.com
Моб. тел: +993(65)85-78-94

HIL-TM
HALKARA STANDART HYZMATLARY

ИП«Халкара стандарт хызматлары»

2019
Год начала деятельности

Услуги:
- оценка систем менеджмента управления.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Торгово промышленная палата Туркменистана

Участие в программах международных донорских организаций: USAID CTJ, USAID FGI, Winrock, EBRR, SARD III

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. 2127 (Г.Кулиева), 86 (Gujurly Yashlar)
Телефон: +993(65)81-79-16
Web-сайт: www.hil-tm.com
Эл. почта: info@hil-tm.com

Контактное лицо:
ФИО: Реджепова Вера Васильевна
Должность: Менеджер проектов
Эл. почта: vera.r@hil-tm.com
Моб. тел: +993(65)80-27-83

ХО “Хукукчи”

2017
Год начала деятельности

Услуги:
- консультационные услуги;
- юридическое сопровождение бизнеса в том числе контрактному, корпоративному, трудовому, торговому, налоговому, валютному, нефтегазовому, инвестиционному, административному законодательству и нормативным актам Туркменистана на территории Туркменистана.

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. 1946 (Анкара), бизнес центр «Рысгал», офис 815
Телефон: +993(12)96-48-81
Web-сайт: www.hukukchy.com
Эл. почта: info.@hukukchy.com

Контактное лицо:
ФИО: Рахымов Ыхлас
Должность: Старший юрист
Эл. почта: yhlasrahymov@hukukchy.com
Моб. тел: +993 (61)33-19-39

КОНСУЛЬТАНТЫ
Квантовый скачок

Maslahatçylar HJ (ХО «Консультанты»)

2021
Год начала деятельности

Услуги:
- полное сопровождение ведения бизнеса в Туркменистане;
- консультативные услуги (коммерческие, корпоративные, финансовые, технические, оценка рисков и соблюдения норм, стратегия);
- консалтинг по управлению тендерами;
- консалтинг по управлению проектами;
- инженерно-технический консалтинг;
- инвестиционный консалтинг;
- окончательная экспертиза, минимизирование рисков и совершенствование операционной деятельности.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Торгово-промышленная палата Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Н. Андалиба, дом 334
Телефон: +993(64)60-57-46
Web-сайт: www.maslahatcylar.com
Эл. почта: info@maslahatcylar.com

Контактное лицо:
ФИО: Бердыев Какаджан
Должность: Директор
Эл. почта: kakajan.berdiyev@maslahatcylar.com, kakajanberdiyev@gmail.com
Моб. тел: +993(64)60-57-46, +993(62)62-35-32

MCT Agency

MCT Agency™ (ХО «Нетиджелилик»)

2000
Год начала деятельности

Услуги:
- поиск партнёров, оценка их надёжности и организация переговоров;
- разработка стратегии развития и корректировка оргструктуры компании;
- внедрение системного подхода в управлении человеческими ресурсами компании.

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. О. Кулиева, дом 33, 2-й этаж
Телефон: +993(12)22-08-07
Web-сайт: www.pro-export-tm.com
Эл. почта: maykovskiy@mctagency.com | box@mctagency.com

Контактное лицо:
ФИО: Майковский Даниил Вячеславович
Должность: Директор по развитию бизнеса
Эл. почта: maykovskiy@mctagency.com
Моб. тел: +993(61) 13-02-25

ORLAN

ИП «ORLAN»

2007
Год начала деятельности

Услуги:
Консалтинг в области финансов, продаж и HR тренинигов:
- по продажам;
- по HR;
- по личным навыкам.

География охвата: Туркменистан и онлайн консультации

Членство в ассоциациях: Союз экономистов Туркменистана, Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Анкара, 23 БЦ «Rysgal», 8-ой этаж, офис 810
Телефон: +993(65)37-46-24, +993(12)21-28-36, +993(12)21-28-37
Web-сайт: www.orlan.org
Эл. почта: orlan@orlan.org

Контактное лицо:
ФИО: Мейлис Нурыев
Должность: Директор
Эл. почта: meylisnuryyev@orlan.org
Моб. тел: +993(61)26-62-76

TÄZE HYZMAT
SIZIŇ ÜÇIN!

ИП «Täze Hyzmat»

2018
Год начала деятельности

Услуги:
- консалтинговые и представительские услуги.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Мир 3\1, дом 1 «Г»
Телефон: +993(65)71-79-91, +993(65)53-23-34, +993(12)45-22-73
Web-сайт: www. tazehyzmat.com.tm
Эл. почта: taze_hyzmat@mail.ru

Контактное лицо:
ФИО: Дурдыев Мурад Мухамметмурадович
Должность: Директор
Эл. почта: taze_hyzmat@mail.ru
Моб. тел: +993(65)71-79-91

ХО «Теджрибели»

15.03.2013
Год начала деятельности

Услуги:
- поиск потенциальных покупателей и организация B2B встреч.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, проспект Махтымкули 73
Телефон: +993(62)69-95-79, +993(12)94-00-68
Web-сайт: www.tejribeli.org
Эл. почта: tejribeli.pro@gmail.com
manager@tejribeli.org

Контактное лицо:
ФИО: Какышова Джемал Ореевна
Должность: Директор
Эл. почта: je.oreyeva@gmail.com
Моб. тел: +993 (64) 09-07-98

ХО «Кадалы Нетидже»

2022
Год начала деятельности

Услуги:
- разработка и внедрение систем менеджмента (ISO);
- бизнес планирование;
- рыночные исследования;
- оптимизация бухгалтерского и управленческого учетов.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз экономистов Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, Ашхабад, пр. Битарап Туркменистан, 231
Телефон: +993 (12) 44-99-26; +993 (12) 44-99-27
Эл. почта: kadalynetijees@gmail.com

Контактное лицо:
ФИО: Борщов Мурат
Должность: Учредитель
Эл. почта: muratborshov@gmail.com
Моб. тел: +993 (62) 19-94-77

Dessin Çözgüt

ИП “Dessin Çözgüt»

2022
Год начала деятельности

Услуги:
- управление проектами;
- обучение персонала;
- мониторинг;
- отчётность и аутсорсинг.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз экономистов Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, Багтыярлыкский этрап, пр. А,-Ниязова 394/4
Телефон: +993 (12) 73-24-35
Web-сайт: www.dessinconsulting.com
Эл. почта: info@dessinconsulting.com

Контактное лицо:
ФИО: Сарыев Бегенч
Должность: Директор
Эл. почта: b.saryyev@dessinconsulting.com
Моб. тел: +993 (65) 04-44-19

Анализ рынков, маркетинговое исследование, разработка маркетингового плана на экспорт, экспортная стратегия, включая оценку готовности предприятия к экспорту

МАРКЕТИНГ

КОНСУЛЬТАНТЫ ПО ЭКСПОРТУ

ARASSA NUSGA

ХО «Арасса Нуса»

2017
Год начала деятельности

Услуги:
- маркетинговое исследование;
- трейн-консалтинговые мероприятии по продвижению продукта;
- разработка стратегии продвижения продукта.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Заместитель директора Петросова Гульшат является членом НИСКУ (Национальный Институт Сертифицированных Консультантов по Управлению)

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Г. Кулиева, 24, бизнес-центр «Arzuw»
Телефон: +993(12)75-44-80
Web-сайт: www.arassanusga.com
Эл. почта: info@arassanusga.com

Контактное лицо:
ФИО: Петросов Александр Валерьевич
Должность: Директор
Эл. почта: a.petrosov@arassanusga.com
Моб. тел: +993(65)85-82-20

ASMAN Marketing · Bezeg · Çap

ИП Кеворков Т.В.

2015
Год начала деятельности

Услуги:
- маркетинговая поддержка - создание и укрепление торгового бренда, повышение узнаваемости на целевых рынках через различные инструменты продвижения и т.д.

География охвата: Туркменистан, Узбекистан (2020-2021)

Аккредитация или регистрация в базе поставщиков организаций: UNDP, UNRCCA

Участие в программах международных донорских организаций: German Sparkassenstiftung for International Cooperation (Turkmenistan) в качестсве консультанта по изданию обучающих материалов

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Гарашсызлык, 19/1
Телефон: +993(12)48-03-98, +993(12)48-03-62, +993(12)13-98-39
Web-сайт: www.asman.marketing
Эл. почта: info@asman.marketing

Контактное лицо:
ФИО: Кеворкова Дженнет Атаджановна
Должность: Заместитель директора
Эл. почта: janet.kevorkova@gmail.com
Моб. тел: +993(64)07-98-86

ХО «MAWY ÇYZGY» бренд CASPY CREATIVE

2019
Год начала деятельности

Услуги:
- консалтинг в области маркетинга.

География охвата: Туркменистан

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Анкара, дом 25, часть 301
Телефон: +993(12)96-49-46
Web-сайт: www.caspy.biz
Эл. почта: info@caspy.biz
maksat.c@caspy.biz

Контактное лицо:
ФИО: Чарыев Максат
Должность: Директор по Маркетингу
Эл. почта: maksat.c@caspy.biz
Моб. тел: +993(63)44-21-26

MCT Agency™ (ХО «Нетиджелилик»)

2000
Год начала деятельности

Услуги:
- исследование рынков 5-8 стран для выбора лучшего варианта для развития экспорта;
- оценка продукта компании для выхода на экспорт;
- формирование плана продвижения продукции в странах экспорта;
- исследование целевого рынка отдельной страны/стран для составления плана продвижения продукции на этом рынке;
- разработка концепции продвижения бренда в странах экспорта.

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул.О.Кулиева, дом 33, 2-й этаж
Телефон: +993(12)22-08-07
Web-сайт: www.pro-export-tm.com
Эл. почта: maykovskiy@mctagency.com, box@mctagency.com

Контактное лицо:
ФИО: Майковский Даниил Вячеславович
Должность: Директор по развитию бизнеса
Эл. почта: maykovskiy@mctagency.com
Моб. тел: +993(61)13-02-25

Maslahatçylar HJ (ХО «Консультанты»)

2021
Год начала деятельности

Услуги:
- разработка экспортной стратегии;
- проведение тренингов, связанных с экспортом;
- маркетинговые исследования и мониторинг.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Торгово-промышленная палата Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Н. Андалиба, дом 334
Телефон: +993(64)60-57-46
Web-сайт: www.maslahatcylar.com
Эл. почта: info@maslahatcylar.com

Контактное лицо:
ФИО: Бердыев Какаджан
Должность: Директор
Эл. почта: kakajan.berdiyev@maslahatcylar.com
kakajanberdiyev@gmail.com
Моб. тел: +993(64)60-57-46, +993(62)62-35-32

ИП «ORLAN»

2007
Год начала деятельности

Услуги:
Консалтинг в области финансов, продаж и HR тренинигов:
- электронная торговля (Digital Marketing) включая обучение по размещению на международных электронных торговых площадках, подобие MarketPlace;
- маркетинг.

География охвата: Туркменистан и онлайн консультации

Членство в ассоциациях: Союз Экономистов Туркменистана, Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Анкара 23, бизнес центр «Рысгал», 8 этаж, офис 810
Телефон: +993(65)37-46-24, +993(12)21-28-36, +993(12)21-28-37
Web-сайт: www.orlan.org
Эл. почта: orlan@orlan.org

Контактное лицо:
ФИО: Мейлис Нурыев
Должность: Директор
Эл. почта: meylisnuryyev@orlan.org
Моб. тел: +993(61)26-62-76

ХО «Теджрибели»

15.03.2013
Год начала деятельности

Услуги:
- анализ рынка;
- маркетинговые исследования.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, проспект Махтымкули, 73
Телефон: +993(62)69-95-79, +993(12)94-00-68
Web-сайт: www.tejribeli.org
Эл. почта: tejribeli.pro@gmail.com
manager@tejribeli.org

Контактное лицо:
ФИО: Какышова Джемал Ореевна
Должность: Директор
Эл. почта: je.oreyeva@gmail.com
Моб. тел: +993 (64)09-07-98

Предприниматель Петросов Карен Валерьевич (дизайн-студия «Unite»)

2013
Год начала деятельности

Услуги:
- маркетинговые исследования;
- стратегия продвижения.

География охвата: Туркменистан, Россия

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Г. Кулиева 82, здание “Kendir”
Телефон: +993(62)28-28-77, +993(65)80-68-31
Web-сайт: www.unite-design.com
Эл. почта: unite.design@lotta-tm.com

Контактное лицо:
ФИО: Василенко Дарья Аркадьевна
Должность: Менеджер
Эл. почта: unite.design@lotta-tm.com
Моб. тел: +993(65)80-68-31

ОРГАНИЗАЦИИ ПО ПОДДЕРЖКЕ БИЗНЕСА

Национальное общественное объединение «Союз экономистов Туркменистана»

1992
Год начала деятельности

Услуги:
Консультации в области:
- социально-экономического развития;
- менеджмента;
- маркетинга;
- оценки движимого, недвижимого имущества;
- бизнес оценка предприятия;
- МСФО, ИСО, Глобал Г.А.П.;
- цифровой экономики;
- цифровых, предпринимательских и личностных навыков.

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Туркменбаши шаёлы
Телефон: +993(12)46-80-52
Web-сайт: www.tyb.com.tm
Эл. почта: info@tyb.com.tm

Контактное лицо:
ФИО: Аронский Юрий Александрович
Должность: Председатель
Эл. почта: yurii.aronskii@gmail.com
Моб. тел: +993(63)21-25-71

Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

2008
Год начала деятельности

Услуги:
Общественная организация, деятельность которой направлена на поддержку малого и среднего бизнеса в Туркменистане, содействие развитию частного сектора национальной экономики, формирование современной предпринимательской инфраструктуры.

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, проспект А. Ниязова, дом 174
Телефон: +993(12)21-23-45, +993(12)21-24-30
Web-сайт: www.tstb.gov.tm
Эл. почта: info@tstb.gov.tm

Контактное лицо:
ФИО: Дурдыев Иламан Новрузович
Должность: Начальник отдела промышленного и хим. производства
Эл. почта: ilaman2107@gmail.com
Моб. тел: +993(65)55-18-61

В данном разделе представлены компании, которые предоставляют следующие услуги:
-таможенное оформление,
-профессиональная фотосъёмка ,
-типография,
-юридические услуги

ПРОЧИЕ УСЛУГИ

КОНСУЛЬТАНТЫ ПО ЭКСПОРТУ

ИП «Ак Улаг»

2014
Год начала деятельности

Услуги:
- таможенное оформление.

География охвата: Страны СНГ, ЕС, Латинская Америка, КНР

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Г. Кулиева, дом 86, 2 этаж
Телефон: +993(12)75-43-44, +993(61)81-49-96
Web-сайт: www.akulagtm.com
Эл. почта: sales-team@akulagtm.com

Контактное лицо:
ФИО: Оразалиева Гозел Рустамовна
Должность: Специалист отдела продаж
Эл. почта: sales-team@akulagtm.com
Моб. тел: +993(63)67-11-53

BEYIK YUPEK YOLY

ИП «Beýik Ýüpek Ýoly»

Услуги:
- технические разработки проекта;
- курьерские услуги;
- брокерские услуги;
- перевалочные работы в портах; Хранение; Агентирование морских судов;
- контроль за грузом на протяжении всего пути следования; Своевременная и сохранная доставка груза до места назначения.

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Г. Кулиева, дом 46
Телефон: +993(12)75-44-44
Web-сайт: www.gsr.net
Эл. почта: info@gsr.net, b.shagane@gsr.net

Контактное лицо:
ФИО: Бабаян Шаганэ Леноровна
Должность: Руководитель индустриальных проектов
Эл. почта: b.shagane@gsr.net
Моб. тел: +993(64)02-68-31

ИП «Гуль Улкам»

2013
Год начала
деятельности

Услуги:
- таможенно-брокерские услуги;
- написание декларации для экспорта и импорта ;
- перевод документов для экспорта и импорта.

География охвата: Туркменистан, Ашхабад

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, проспект Огузхана, дом 85
Телефон: +993(12)96-51-80
Web-сайт: www.gululkam.com.tm
Эл. почта: gululkam9@gmail.com

Контактное лицо:
ФИО: Курбанмухаммедов Джемшид
Должность: Управляющий
Эл. почта: gululkam9@gmail.com
Моб. тел:+993(63)79-77-88

ИП «Мермер Кенар»

2020
Год начала
деятельности

Услуги:
- таможенное оформление;
- брокерские услуги.

География охвата: Турция, Азербайджан, Грузия, Китай

Членство в ассоциациях: Ассоциация «Туркмен Логистика»

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Туркменбаши, ул. Шагадам, дом 8
Телефон: +993(61)84-48-46, +993(64)38-27-80
Web-сайт: www.mermerkenar.com.tm
Эл. почта: pavel@mermerkenar.com, fizza@mermerkenar.com

Контактное лицо:
ФИО: Аннаева Багты
Должность: Начальник отдела международных перевозок
Эл. почта: bagty@mermerkenar.com
Моб. тел: +993(61)39-57-07

ИП “Miweli Daglar”

2022
Год начала
деятельности

Услуги:
- таможенные оформления.

География охвата:Туркменистан, Турция, Иран, Узбекистан, Азербайджан, Афганистан

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. г. Кулиева, здание «Begençli»
Телефон: +993(65)30-60-95, +993(61)72-73-72, +993(61)90-79-09, +993(64)56-94-85
Web-сайт: www.miwelidaglar.com
Эл. почта: miwelidaglar@gmail.com

Контактное лицо:
ФИО: Балкан Аннагельдыев Шамухаммедович
Должность: Предприниматель
Эл. почта: miwelidaglar@gmail.com
Моб. тел: +993(61)72-73-72

ИП «Ruhybelent diýar»

2019
Год начала
деятельности

Услуги:
- таможенно-брокерские услуги.

Аккредитация или регистрация в базе поставщиков организаций: SAP Ariba, ОБСЕ, ООН в Туркменистане, ПЕТРОНАС Чаригали (Туркменистан) Сдн Бхд, Посольство Катар в Туркменистане, Эни Туркменистан Лимитед.

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Объездная, здание «Tajir», 3 этаж, офис 9
Телефон: +993(12)75-44-59, +993(65)83-42-17
Web-сайт: www.ruhybelentdiyar.com.tm
Эл. почта: ruhybelentdiyar@gmail.com , ruhybelentdiyar@mail.ru

Контактное лицо:
ФИО: Нурыев Мухамметмурат
Должность: Директор
Эл. почта: ruhybelentdiyar@gmail.com
Моб. тел: +993(65)53-18-15

ИП «Tylla Nal»

2017
Год начала
деятельности

Услуги:
- таможенные услуги;
- хранение на складе;
- брокерские услуги;
- упаковка, изготовление крейтов.

География охвата: Туркменистан, Турция, Казахстан, ОАЭ

Членство в ассоциациях: Ассоциация «Туркмен Логистика»

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Гаудан В, дом 43, офис 90
Телефон: +993(12)49-01-58, +993(12)42-68-80
Web-сайт: www.tylla-nal.com
Эл. почта: contact@tylla-nal.com
Twitter: Tylla Nal Logistics

Контактное лицо:
ФИО: Гараджаева Сельби Мухаммедовна
Должность: Специалист отдела маркетинга
Эл. почта: specialist7@tylla-nal.com
Моб. тел: +993(63)71-57-27

ХО «Ulag ekspeditorçylyk Hyzmatlary»

2020
Год начала
деятельности

Услуги:
- таможенное оформление ;
- визовая поддержка.

География охвата:Туркменистан, Германия, Иран, Россия, Турция

Членство в ассоциациях:
Ассоциация «Туркмен Логистика»

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Арчабиль, дом 126
Телефон: +993(12)39-03-78, +993(61)87-11-88, +993(65)85-40-02
Web-сайт: www.ulagexh.com.tm, www.uyh.com.tm
Эл. почта: ulagexh.hj@gmail.com

Контактное лицо:
ФИО: Каибов Джумадурды Ильмурадович
Должность: Директор
Эл. почта: ulagexh.hj@gmail.com
Моб. тел: +993(61)87-00-11

Mihail Gorda Photostudio

2022
Год начала
деятельности

Услуги:
- рекламная фотосъёмка.

География охвата: Туркменистан, Турция, Иран, Узбекистан, Азербайджан, Афганистан

Адрес и контактные телефоны:
Адрес:Туркменистан, г. Ашхабад, ул. 2127 (Кулиева), дом 96
Телефон: +993(62)05-44-93
Эл. почта: mihail.gorda@gmail.com

Контактное лицо:
ФИО: Горда Михаил Александрович
Должность: Директор фотостудии
Эл. почта: mihail.gorda@gmail.com
Моб. тел: +993(62)05-44-93

Рекламная фотостудия "TMPRODUCTION"

2012
Год начала
деятельности

Услуги:
- специализированная профессиональная рекламная фото-съёмка еды и предметов.

География охвата:Туркменистан, Турция, Иран, Узбекистан, Азербайджан, Афганистан

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. А. Ниязова, дом 186
Телефон: +993(63)70-99-98
Эл. почта: tmproduction@photographer.net

Контактное лицо:
ФИО: Б.А.Бекмурадов
Должность: Рекламный, предметный фотограф
Эл. почта: tmproduction@photographer.net
Моб. тел: +993(63)70-99-98

ХО «АК Мензили»

2010
Год начала деятельности

Услуги:
- полиграфия: этикетки, флаеры, буклеты, визитки, папки, каталоги, упаковки;
- офсетная печать;
- рулонная печать.

География охвата: Туркменистан

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. 1972 (Ататюрка), дом 82
Телефон: +993(61)83-08-17, +993(12)46-91-26
Web-сайт: www.akmenzili.biz
Эл. почта: akmenzilitm@gmail.com

Контактное лицо:
ФИО: Шумейко Олеся Александровна
Должность: Менеджер по продажам с клиентами
Эл. почта: akmenzilitm@gmail.com
Моб. тел: +993(61)83-08-17

ХО «Аллегро»

1994
Год начала деятельности

Услуги:
- полиграфия;
- наружная реклама.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, Парахат 2/4, дом 6
Телефон: +993(12)46-39-61, +993(12)45-26-17
Web-сайт: www.allegro-turkmenistan.com
Эл. почта: allegro.turkmenistan@yandex.ru

Контактное лицо:
ФИО: Цура Александр Николаевич
Должность: Директор
Эл. почта: allegro.turkmenstan.yandex.ru
Моб. тел: +993(12)46-39-61, +993(12)45-26-17

ИП «Altyn Arzuw»

2007
Год начала деятельности

Услуги:
- реклама;
- полиграфия;
- типография;
- наружная реклама;
- сувенирные продукции;
- текстильная продукция.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. 1945, ТЦ «Алтын Асыр», 98
Телефон: +993(12)45-55-50, +993(61)88-55-50
Web-сайт: www.altyn-arzuw.com
Эл. почта: print@altyn-arzuw.com

Контактное лицо:
ФИО: Аннамаммедов Умыт Юсупович
Должность: Заместитель директора
Эл. почта: aa@altyn-arzuw.com
Моб. тел: +993(64)05-85-55

ИП Кеворков Т.В.

2015
Год начала деятельности

Услуги:
- полиграфические услуги.

География охвата: Туркменистан, Узбекистан (2020-2021)

Аккредитация или регистрация в базе поставщиков организаций: UNDP, UNRCCA

Участие в программах международных донорских организаций: German Sparkassenstiftung for International Cooperation (Turkmenistan) в качестсве консультанта по изданию обучающих материалов

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Гарасышсылык, 19/1
Телефон: +993(12)48-03-98, +993(12)48-03-62, +993(12)13-98-39
Web-сайт: www.asman.marketing
Эл. почта: info@asman.marketing

Контактное лицо:
ФИО: Кеворкова Дженнет Атаджановна
Должность: Заместитель директора
Эл. почта: janet.kevorkova@gmail.com
Моб. тел:+993(64)07-98-86

Bürgüt Bezegi Design Studio

2019
Год начала деятельности

Услуги:
- полиграфические услуги.

География охвата: Туркменистан, Россия, Иран, Турция, Малайзия, Узбекистан, Казахстан, Португалия, Канада

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. А.Ниязов, д. 118
Тел: +993(64)21-64-72
Web-сайт: www.burgutdesign.com.tm
Эл. почта: burgutbezegi2021@gmail.com
kiparissa2003@gmail.com

Контактное лицо:
ФИО: Розыева Гуля Илхамджановна
Должность: Директор
Эл. почта: kiparissa2003@gmail.com
Моб. тел: +993(64)21-64-72

ХО «Туркмен Принт»

2009
Год начала деятельности

Услуги:
- дизайн;
- цифровая и офсетная печать;
- наружная реклама;
- широкоформатная печать;
- изделия из фанеры;
- дизайн интернет сайтов;
- 3D дизайн.

География охвата: Туркменистан, Ашхабад

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, пр. Битарап Туркменистан, дом 533
Телефон: +993(12)94-11-94, +993(12)94-13-83, +993(61)42-60-15
Web-сайт: www.turkmenprint.com
Эл. почта: info@turkmenprint.com
IMO: +993(61)42-60-15

Контактное лицо:
ФИО: Алишерова Дженнет
Должность: Старший менеджер по заказам
Эл. почта: manager2@turkmenprint.com
Моб. тел: +993(64)95-01-95

ХО «Ýaşyl Dünýä Group»

1997
Год начала деятельности

Услуги:
- размещение рекламы на тривижн и скроллах;
- выставочные стенды под ключ;
- широкоформатная печать (баннер, холст, фотобумага, стикер);
- лазерная и фрезерная резка;
- панно, таблички, объёмные буквы.

География охвата: Туркменистан

Участие в программах международных донорских организаций: ОБСЕ, ООН

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, Гурбансолтан Эдже шаёлы, 145 (филиал завода «НЕФТЕМАШ»)
Телефон: +993(12)36-04-94, +993(65)72-27-55
Web-сайт: www.yashyldunya.com.tm
Эл. почта: yashyldunya@mail.ru
yashyldunyatm@gmail.com

Контактное лицо:
ФИО: Касымов Касым Новрузович
Должность: Заместитель директора
Эл. почта: yashyldunya@list.ru
Моб. тел: +993(65)55-00-13

ИП Мамедов Ариф Ашрафович

2010
Год начала деятельности

Услуги:
- полиграфия;
- типография;
- брендинг;
- разработка дизайна;
- нанесение логотипа.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Героглы (2009), ТЦ "Ашхабад Ялкымы", 4 этаж
Телефон: +993(12)90-65-18, +993(63)40-23-32, +993(63)46-16-61, +993(63)45-84-48, +993(63)49-89-98
Web-сайт: www.dempromotion.com
Эл. почта: dempromotion@mail.ru
dempromotion@dem-tm.com

Контактное лицо:
ФИО: Мамедов Ариф Ашрафович
Должность: Директор
Эл. почта: arif-bey@mail.ru
Моб. тел: +993(65)66-40-40

Типографии

ИП«Пайхаслы йолдаш»

2018
Год начала деятельности

Услуги:
- 3D дизайн;
- ремонт под ключ;
- полиграфия;
- широкоформатня печать;
- наружная реклама и оформление;
- выставочные стенды;
- производство торгового оборудования.

География охвата: Туркменистан

Аккредитация или регистрация в базе поставщиков организаций:
UNFPA, UNICEF, Bouygues, Samsung, Philips, WHO, Çalik Enerji

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Галкыныш, 66
Телефон: +993(12)22-43-03, +993(65)57-44-99
Web-сайт: www.payhasly-yoldash.com.
Эл. почта: payhasly.marketing@gmail.com

Контактное лицо:
ФИО: Мирджапаров Азиз Маратович
Должность: Менеджер по маркетингу
Эл. почта: payhasly.marketing@gmail.com
Моб. тел: +993(65)57-44-99

Юридические услуги

ХО "Хукукчи"

2017
Год начала деятельности

Услуги:
- консультационные услуги;
- юридическое сопровождение бизнеса в том числе контрактному, корпоративному, трудовому, торговому, налоговому, валютному, нефтегазовому, инвестиционному, административному законодательству и нормативным актам Туркменистана на территории Туркменистана.

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. 1946 (Анкара), бизнес центр «Рысгал», офис 815
Телефон: +993(12)96-48-81
Web-сайт: www.hukukchy.com
Эл. почта: info.@hukukchy.com

Контактное лицо:
ФИО: Рахымов Ыхлас
Должность: Старший юрист
Эл. почта: yhlasrahymov@hukukchy.com
Моб. тел: +993(61)33-19-39

Юридическая фирма Altyn Kanun (ХО «Алтын Канун»)

2008
Год начала деятельности

Услуги:
- консультирование по различным вопросам законодательства Туркменистана;
- разработка и правовой анализ договоров;
- юридическое сопровождение внешнеэкономических сделок как на стадии переговоров, так и на стадии исполнения;
- участие и представительство интересов клиента в переговорах (в т.ч. на иностранных языках).

География охвата: Свободная экономическая зона, Дубай, ОАЭ - Консалтинговые (корпоративные) услуги (юридические услуги не предоставляются).
Следует отметить, что Юридическая фирма Altyn Kanun сотрудничает с «Andersen Global» в Туркменистане

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. 1958 (Андалиба), дом 82
Телефон: +993(12)47-87-19
Web-сайт: www.altynkanun.com
Эл. почта: contact@altynkanun.com | info@altynkanun.com

Контактное лицо:
ФИО: Латиф Реджепов
Должность: Проектный менеджер
Эл. почта: latif.rejepov@altynkanun.com
Моб. тел: +993(61)70-97-09

ХО «Hukuk Dünýäsi»

2008
Год начала деятельности

Услуги:
- оказание правовой помощи.

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. имени героя Туркменистана Атамурада Ниязова, дом 174
Телефон: +993(12)21-16-28
Web-сайт: www.hukukdunyasy.com.tm
Эл. почта: hukukdunyasy@gmail.com, info@hukukdunyasy.com.tm

ИП «Кепил аудит маслахат»

2015
Год начала деятельности

Услуги:
- налогообложение стран импортёров.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Certified Accountant Practitioner (CAP)

Адрес и контактные телефоны:
Адрес: Туркменистан, г. Ашхабад, ул. Нейтральный Туркменистан шаёлы, дом 137/1
Телефон: +993(62)90-15-75, +993(12)95-56-50, +993(65)81-14-24
Web-сайт: www.kepilaudit.com.
Эл. почта: dovran@kepilaudit.com

Контактное лицо:
ФИО: Чарыгельдыев Довран Ягмурович
Должность: Директор
Эл. почта: dovran@kepilaudit.com
Моб. тел: +993 (62) 90-15-75

ИП «Täze Hyzmat»

2018
Год начала деятельности

Услуги:
- сертификация товаров и услуг;
- бизнес-план;
- сбор документов для получения кредита;
- бухгалтерские услуги.

География охвата: Туркменистан

Членство в ассоциациях: Союз промышленников и предпринимателей Туркменистана

Контактное лицо:
ФИО: Дурдыев Мурад Мухамметмурадович
Должность: Директор
Эл. почта: taze_hyzmat@mail.ru
Моб. тел: +993(65)71-79-91

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

Привлечение консультанта требует формулировки технического задания (ТЗ). Не стоит недооценивать необходимость в тщательной подготовки ТЗ для привлечения консультанта, также нельзя относиться к ТЗ лишь как к некоторой формальности. Частенько, после живого и интересного обсуждения проблем с консультантом и достижения взаимного понимания в общих чертах (по крайней мере, так кажется!), консультанту предлагают написать ТЗ. На основании такого ТЗ консультант приступает к работе. Недовольства возникают потом, когда Вы получаете не совсем то (а порой и совсем не то!), что Вы хотели. И оспорить сложно, так как нередко бывает даже трудно сформулировать, а что не то? Ведь в общих чертах все правильно, но пользы конкретной нет.

Непреложные правила подготовки ТЗ: ТЗ или хотя бы его основа должны быть выработаны собственноручно предпринимателем, то есть Вами, и оно должно быть сформулировано письменно. В результате переговоров с консультантом Ваше видение может быть скорректировано, но, в первую очередь, ТЗ должно быть понятно Вам. Вы должны понимать, что ТЗ является основой работы консультанта, а для Вас - гарантией того, что Вы получите в результате работы консультанта, а также основанием для обоих сторон по оплате и принятию работ.

ВЫХОД НА ЭКСПОРТ

Экспорт зависит от таких факторов, как: производственные затраты, внутренние рынки, конкурентные и сравнительные преимущества производства, расстояние, социально-экономические условия, логистика и государственное регулирование. Самой большой сложностью для экспортера является преодоление этих факторов за счет наличия фактического или предполагаемого сравнительного, или конкурентного преимущества по сравнению с продукцией, произведенной в этой стране или конкурирующих странах-поставщиках. Недостаточно иметь «лучший товар» и цену, необходим лучший товар и цена для нового рынка и потребительских предпочтений, или, если потребности покупателей различаются, продавец должен рассматривать эти потребности не с позиции продавца, а с позиции покупателя.

Для старта выхода на экспортные рынки Вы должны иметь сильную позицию на локальном рынке и системный подход. Пошаговое руководство экспортера ориентировано на небольшие предприятия-производителей, заинтересованных в экспорте на внешние рынки:

1. Подготовка к экспорту. Изучение продукции и формата работы основных отраслевых конкурентов

1.1. Ознакомиться с продукцией основных конкурентов и проанализировать ее параметры;

1.2. Проанализировать цены конкурентов;

1.3. Проанализировать основные рынки сбыта конкурентов;

Итогом работы на данном этапе является предварительное понимание перспективности Вашей продукции на новых внешних рынках;

2. Подготовка компании к экспортным продажам

2.1. Назначить специалистов, владеющих английским или другими языками для ведения деловой переписки, ответов по телефону и онлайн-переговоров;

2.2. Перевести сайт компании-экспортера и каталоги продукции на английский язык (при отсутствии - разработать);

2.3. Подобрать одну или несколько транспортных компаний для дальнейшего сотрудничества в решении вопросов транспортировки, исходя из специфики производимой продукции;

2.4. Подготовить структуру/шаблоны основных документов (язык документа в зависимости от страны экспорта):

- коммерческое предложение
- экспортный контракт
- счет-проформа
- упаковочный лист
- отгрузочный инвойс

3. Подготовка продукции к экспорту

3.1. Определить линейку продукции для экспорта;

3.2. Составить каталоги, презентационные письма, Company profile - на английском языке;

3.3. Определить код ТН ВЭД экспортируемой продукции;

3.4. Определить попадает ли ваш код ТН ВЭД под ограничение экспорта;

4. Расчет и формирование экспортной цены

При формировании экспортной цены необходимо будет учитывать следующие факторы:

- Затраты на упаковку
- Затраты на оформление экспорта
- Таможенные платежи
- Расходы по оформлению сертификатов происхождения
- Транспортные расходы
- Затраты на банковские операции

5. Поиск потенциальных клиентов и дилеров

Существуют несколько способов организации системы экспортных продаж:

- прямые продажи через свой сайт
- продажа через дилеров и дистрибьюторов в зарубежных странах
- прямые продажи конечным покупателям
- работа через иностранные представительства компании

В начале пути, когда предприятие не имеет никаких выходов на зарубежный рынок, нужно использовать как можно больше возможностей для рекламы продукции своей компании:

- привлечение клиентов через англоязычный сайт компании
- размещение информации на всех международных B2B площадках в качестве свободного экспортера или платного пользователя
- поиск зарубежных торговых компаний, занимающихся реализацией подобной или смежной продукции, и направление им предложений о сотрудничестве
- участие в международных профильных выставках
- поиск конечных покупателей на B2B площадках (в разделах - Buyers) или в Интернете

Для более подробного изучения процесса экспортной деятельности, рекомендуем к прочтению «Руководство по экспорту плодоовощной продукции», разработанного экспертами по международной торговле компании «20/20 Development Company», Джимом Кригбаумом и Эшвином Банвери, по заказу Проекта USAID по конкурентоспособности, торговле и созданию рабочих мест в Центральной Азии (CTJ).

Шаблон экспортного плана отражен в *Приложении 3*.

Ниже предоставляем ссылку для скачивания файла.

https://drive.google.com/file/d/1zoaSEgi5TBB6rh1Z9cf2U9txsGDcylO6/view?usp=sharing

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
Выбор консультанта

1. Когда Вам нужно привлекать Консультанта?

Прочитайте следующие вопросы и попытайтесь на них ответить. Эта информация поможет вам принять решение и подготовиться ко встречам и выбору консультанта.

1.1. Ваша организация или Вы могли(ла) бы быть более успешной, если бы Вы решились выйти на экспорт, расширить производство, и прочее ...

1.2. Сколько Вы потеряли в течение последних двенадцати месяцев из-за бездействия по этому поводу?

1.3. Есть ли у Вас внутренние ресурсы для решения данной проблемы? Кто может Вам помочь?

1.4. Как Вы можете определить, что Вам нужна внешняя помощь? Наличие понимания о том, что предприятие может работать лучше. Наличие понимания о том, что действия менеджмента не привели к длительным улучшениям. Наличие понимания о том, что необходимо мнение независимой третьей стороны.

1.5. Как Вы можете определить какая именно помощь Вам нужна?

2. Как оценить успех проекта?

2.1. Как изменилась ваша организация?

2.2. Что осталось без изменений и что является особенно ценным для Вашей организации?

2.3. В чем ценность проекта и каковы выгоды от проекта по экспорту?

Ваши ожидания:

Обратите внимание: Избегайте самодиагностики.

Например: Нам нужно повысить объем продаж, поэтому нам нужна тренинговая программа по продажам. Позвольте консультантам задавать вопросы дляопределения ваших проблем.

2.4. Задавали ли консультанты Вам вопросы, которые помогли Вам оценить Вашу ситуацию и заставили думать по-другому?

2.5. Работали ли консультанты с Вами для развития объективных оценок успеха проекта?

3. Наличие у консультантов компетенций для осуществления задания.

Следующие вопросы смогут помочь Вам оценить перспективного консультанта.

3.1. Какие виды консалтинговых работ необходимы для развития экспортного потенциала предприятия?

3.2. Продемонстрировал ли консультант предыдущий опыт в похожих проектах? Какая была его роль в этих проектах?

3.3. Продемонстрировал ли консультант позитивное отношение и поведение относительно предыдущего задания в целом и по вопросам конфиденциальности? Были ли сделаны выводы из предыдущих проектов по продвижению экспорта?

4. Соответствие и совместимость

4.1. Как Вы предполагаете работать с консультантом? Например, как бы Вы хотели быть информированы о ходе проекта? Как часто Вы хотели бы общаться с консультантом?

4.2. Предоставляют ли консультанты информацию, которая Вам не нравится, но Вы должны быть информированы?

4.3. Кто фактически осуществляет работу? Способен ли консультант одновременно работать с разным уровнем сотрудников внутри организации? Справляется ли консультант с этим успешно?

4.4. Предоставляет ли консультант информационные записки о Ваших совместных дискуссиях, подходах, стоимости, и результатах? Соответствуют ли эти действия Вашим ожиданиям и понятны ли они Вам?

4.5. Обратите внимание: Ваше доверие к консультанту повышается по мере приобретения уверенности в его компетентности, опыте, и приверженности к высоким стандартам профессионализма и этики.

5. Получение наибольшей ценности от взаимного общения

5.1. От того как начинается консалтинговый проект зависит успех проекта. Ваша ситуация должна быть детально и тщательно определена, и Вы должны заключить договор, в котором все условия относительно результатов проекта, оплаты за услуги, ответственности сторон должны быть точно определены и понятны обоим сторонам. Кроме того, более близкие взаимоотношения с консультантом помогут вам достичь большего успеха по проекту.

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

Шаблон Технического задания

Техническое задание на выполнение консультационного проекта

НАЗВАНИЕ ПРОЕКТА

НАЗВАНИЕ КОМПАНИИ

1. Компания: «____»

2. Консультант: «_____»

3. Период: __.__.____ - __.__._____ гг.

4. Место проведения работ: _____

5. Описание компании: (краткая история, месторасположение производственных цехов, количество сотрудников, основная информация производства, позиция на рынке, преимущества производимых продуктов и достижения)

6. Первоначальное обращение клиента в лице (должность) (ФИО) от __.__.____ г.

Представлял из себя следующий запрос - _____

В следствии чего, заказчик обратился с запросом: _____

7. Краткое описание проблемы, которую должен решить консультант:

_____

8. В связи с этим руководством Компании ставится цель проекта:

_____

9. При достижении этой цели необходимо получить следующие результаты:

_____

10. Содержание и сроки консультационных работ:

Консультационный проект проводится с __.__.____ - __.__._____ гг. и состоит из следующих этапов:

Мероприятие	Цель	Период	Ресурсы со стороны заказчика	Результат/отчетные документы
Название этапа				

11. Требования к консультанту (квалификации, опыт работы, навыки и тд):

_____

12. Перечень запрашиваемых документов (резюме консультантов, копии сертификатов, отзывы):

_____

Заказчик	Исполнитель
Генеральный директор _____ «_____»	Генеральный директор _____ «_____»
_____ _____	_____ _____
"___" _____ 2022 г.	"___" _____ 2022 г.

ПРИЛОЖЕНИЕ 3
Шаблон экспортного плана

Данный шаблон разработан как руководство, которое поможет вам ответить на ключевые вопросы, что будут влиять на ваши решения о том, как выйти на новый экспортный рынок.

Используйте заголовки и темы для создания плана, подходящего для вашей организации.

Помните, что нельзя быть экспертом во всех сферах, поэтому важно искать профессиональную консультацию для Вашего бизнеса.

Если Вы еще не воспользовались данной услугой, мы настоятельно рекомендуем использовать бизнес-тренера или наставника, с целью помочь вам в этом процессе.

Отказ от ответственности: этот шаблон предназначен только для общего руководства. Мы рекомендуем Вам обратиться за независимой профессиональной консультацией по любому вопросу, связанному с конкретным использованием инструмента для Вашей компании.

НАЗВАНИЕ ВАШЕЙ КОМПАНИИ / ЗАГОЛОВОК БРЕНДА

КОНТАКТ

НОМЕР ТЕЛЕФОНА:

ПОЧТОВЫЙ АДРЕС:

НОМЕР МОБИЛЬНОГО ТЕЛЕФОНА:

АДРЕС ЭЛЕКТРОННОЙ ПОЧТЫ:

ФИЗИЧЕСКИЙ АДРЕС:

ОНЛАЙН

ВЕБ-САЙТ:

GOOGLE+:

Linked in:

URL-АДРЕС БЛОГА :

Facebook:

YouTube:

Twitter

БИЗНЕС-ЦЕЛИ, ЗАДАЧИ И SWOT-АНАЛИЗ

ОСНОВНЫЕ БИЗНЕС-ЦЕННОСТИ (Что мы делаем и не делаем)	ЦЕЛЬ (Почему мы существуем)	ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ КЛИЕНТОВ (Ценность, которую мы предоставляем клиентам)
Ваши ценности - сформированный набор моделей поведения и навыков	Что заставляет вас вставать с постели по утрам? Как вы мотивируете своих сотрудников выполнять работу успешно? Какое положительное влияние вы оказываете на Ваших клиентов?	Каков Ваш продукт/услуга и почему клиент выбирает Вас? Как ценностное предложение вашего бизнеса влияет на долгосрочное преимущество перед конкурентами и помогает реализовать амбиции компании?
	Ваша стратегическая цель?	

ЭКСПОРТ		ЦЕЛИ
0-12 месяцев	1-3 года	3-5 лет

ЭКСПОРТ		ЦЕЛИ
0-12 месяцев	1-3 года	3-5 лет
Опишите цели экспорта (чего вы хотите достичь) в краткосрочной и долгосрочной перспективе. Убедитесь, что Ваши цели конкретны и измеримы.		

SWOT Анализ

Анализ вашего бизнеса. Вовлеките своих консультантов и ключевых сотрудников

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ	СЛАБЫЕ СТОРОНЫ
ВОЗМОЖНОСТИ	**УГРОЗЫ**

План действий

Какие действия вы предпримете, по отношению к слабостям и угрозам и как Вы воспользуетесь преимуществами и возможностями?

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ	СЛАБЫЕ СТОРОНЫ
ВОЗМОЖНОСТИ	**УГРОЗЫ**

ОБЗОР ЦЕЛЕВОГО РЫНКА

Обзор страны

Размер рынка и ключевые тенденции, которые стимулируют рост и возможности на данном рынке.

Макрофакторы

Каковы макроэкономические факторы в выбранной вами стране? Подумайте о потенциальных рисках или возможностях, которые могут представлять эти факторы:

- Экономическая среда (ВВП, богатство, торговый баланс и т.д.)
- Политическая коньюнктура на целевом рынке
- Правовая среда
- Логистика (вопросы транспорта и инфраструктуры)
- Тарифные и нетарифные барьеры (лицензии, квоты, сборы, документация)
- Отраслевые тенденции и другие рыночные факторы (например, культурная, социальная, деловая практика)
- Легкость ведения бизнеса

Соответствие требованиям

Выявленные проблемы с соответствием требованиям, которые Вы определили, и то, как Вы их решили или планируете решать, например:

- Стандарты
- Сертификация
- Требования к маркировке и упаковке
- Регистрация
- Обязательства
- Штрих-коды и отслеживание
- Маркировка

СТРАТЕГИЯ ВЫХОДА НА РЫНОК

Продукт для экспорта

Какие продукты или услуги Вы будете продавать и в случае необходимости как планируете адаптировать и модифицировать Ваш продукт.

Подумайте о сезонности, сроке годности и других проблемах жизненного цикла продукта, культурных различиях, языковых барьерах и т. д.

Рыночная ниша

Опишите рыночную нишу, которую вы определили:

Клиент и профиль рынка

Опишите выбранный Вами сегмент рынка и краткую стратегию того, как вы его охватите, например:

- Кто эти люди?
- Чем они занимаются?
- Почему ваш продукт / услуга актуален для них?
- Где они будут покупать ваш продукт / услугу?
- Если они не являются конечным покупателем, какова их роль в принятии решения о покупке?

СЕГМЕНТ РЫНКА 1

СЕГМЕНТ РЫНКА 2

СЕГМЕНТ РЫНКА 3

Проверка требований

Выделите основные критерии, подчеркивающие наличие спроса и преимуществ Вашего продукта/услуг на выбранном Вами рынке.

Анализ конкурентов

Опишите сильные и слабые стороны Ваших конкурентов и как Вы планируете отвечать на них:

Выделите 3-5 основных конкурентов.

КОНКУРЕНТ	СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ	СЛАБЫЕ СТОРОНЫ	НАШ ОТВЕТ
1			
2			
3			
4			

Стратегия канала

Расскажите, какими способами Вы планируете донести Ваш продукт/услугу до покупателя:

Например, магазин, веб-сайт, агенты или дистрибьюторы, оптовики и розничные торговцы.

Стратегия ценообразования

Опишите и обоснуйте выбранную Вами стратегию ценообразования.

Используйте стресс-тестирование Вашей ценовой стратегии, показав, как вы планируете управлять ценообразованием в таких ситуациях, как неустойчивость курса валюты, демпинг конкурентов и т.д.

НЕОБХОДИМЫЕ РЕСУРСЫ

Требования к пропускной способности

Опишите любые дополнительные требования, которые потребуются Вашему бизнесу, чтобы гарантировать способность удовлетворить требования выбранного Вами рынка.

HR

Включите краткое описание потребностей
в дополнительных кадрах, которые
Вам понадобятся для обеспечения дальнейшего процветания Вашего внутреннего рынка и выделения
времени необходимого для развития экспортных рынков.

Бизнес-системы

Опишите какие-либо изменения в Ваших системах, необходимые для гарантированного развития последовательности и повторяемости процессов, которые позволят Вам масштабироваться.
Например, системы учета, бюджетов, налогов и вопросов соблюдения требований, производства и выполнения заказов.

Себестоимость продаж

Опишите свои затраты
на продажи за первый год.

Оборотный капитал

Укажите здесь какие-либо существенные изменения в оборотном капитале, которые повлияют на Ваш денежный поток в первый
год, и как вы планируете
их решать.

- Увеличение уровня запасов для поддержки новых рынков
- Приобретение нового оборудования
- Новый персонал для обеспечения экспорта

Прогнозирование денежного оборота

Рассмотрите, как Ваш бизнес будет справляться с денежным оборотом в первый год.
Краткое изложение нашего прогноза денежного оборота:
Прилагается прогноз денежного оборота

Рентабельность инвестиций

Определите, как долго Ваш бизнес способен выдерживать дополнительные расходы, пока не начнет приносить прибыль.

Помните, что развитие экспортных продаж почти всегда занимает больше времени, чем первоначально предполагалось.

Мониторинг производительности

Ключевые показатели эффективности, которые мы планируем использовать для мониторинга эффективности бизнеса:

Ключевые показатели Финансовой эффективности
Ключевые показатели эффективности маркетинга
Ключевые показатели эффективности, которые управляют нашим бизнесом

Вложения

Предоставьте финансовые документы, прилагаемые к вашему бизнес-плану.

USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

744028 Туркменистан, Ашхабад, улица Ататурка (1972) 82, БЦ "Беркарар", 10 этаж, офис J8

+993 (12) 46-82-47/49

tca_exportsupport@dai.com
tca_tpsp_program@dai.com