



КАТАЛОГ

УЗБЕКИСТАНСКИЕ
КОНСАЛТИНГОВЫЕ
ОРГАНИЗАЦИИ ПО
ПРОДВИЖЕНИЮ
ТОРГОВЛИ

2023

Программа USAID по торговле в Центральной Азии

СОДЕРЖАНИЕ

	Предисловие 3
	О программе «Trade Promotion Service Providers» 5
	Процесс консалтинга 6
	Составление технического задания для консультанта 8
	Мониторинг исполнения проекта и имплементация его результатов 9
	Имплементация рекомендаций консультанта 10
	Список компаний 11



Уважаемые предприниматели!

Этот каталог, подготовленный при поддержке USAID, предназначен для успешных малых и средних предприятий Узбекистана, готовых к выходу на внешние рынки. Вниманию потенциальных экспортёров предлагаются перечень и контакты консалтинговых организаций, услуги которых будут частично оплачены в рамках инициативы **Trade Promotion Service Providers** («Поставщики услуг по продвижению торговли») с мая 2022 года по сентябрь 2025 года.

Данная инициатива USAID TCA содействует ускорению развития региона, укрепив его экономическую и социальную инфраструктуру. Для этого сложилась благоприятная рыночная конъюнктура, которая представлена перспективными локальными компаниями, имеющими большой потенциал для экспорта своей продукции.

Консалтинговая индустрия Узбекистана представлена высококомпетентными командами специалистов, которые умеют профессионально производить маркетинговые исследования, разрабатывать бренды и дизайн для вывода отечественной продукции на зарубежные рынки, а также и располагают собственными наработанными деловыми связями во многих странах мира. Все это они готовы предложить своим будущим клиентам, потенциальным экспортёрам.

Если Вы представляете предприятие, которое имеет потенциал для экспорта своей продукции на зарубежные рынки, но Вашей компании нужна профессиональная помощь в реализации планов, Вам следует ознакомиться с основными принципами сотрудничества с консалтинговыми организациями, выбрать из предложенного в перечне каталога наиболее подходящую для вас фирму и обратиться в USAID TCA.



В рамках программы USAID по торговле в Центральной Азии (TCA) вы можете получить семьдесят процентное покрытие услуг по маркетингу, разработке продукции, развитию системы продаж и подготовке к сертификации.





Выпуск данного Каталога стал возможным благодаря помощи, оказанной программой USAID по торговле в Центральной Азии, реализуемой DAI, в соответствии с условиями контракта № 720-115-21C-0002.

Мнения, выраженные здесь представляют собой мнения автора (-ов) и не обязательно отражают позицию Агентства США по международному развитию.



Об инициативе «Trade Promotion Service Providers»

Программа USAID по торговле в Центральной Азии (ТСА) оказывает всестороннее техническое содействие предпринимателям региона при выходе на внешние рынки. Одним из инструментов такой поддержки является Инициатива «Trade Promotion Service Providers» (поставщики услуг по продвижению торговли), которая будет реализовываться с мая 2022 года по сентябрь 2025 года. Инициатива ТПСП предусматривает оказание помощи малым и средним предприятиям (МСП) стран Центральной Азии в продвижении их продукции на экспорт через привлечение местных консультантов.



Между подходом бизнесмена и консультанта к принятию решений по управлению предприятием есть большая и очень существенная разница.

Если Вы никогда не пользовались услугами консультантов, на нее нужно в первую очередь обратить внимание.

Бизнесмен по определению «занятый человек». У него нет времени вникать во все детали. Он находится внутри процесса, принимает решения в реальном времени и полагается во многом на собственную интуицию. У консультанта подход принципиально другой. Он исходит из своего знания рынка и отрасли, но, прежде всего, оперирует фактами и точной информацией о работе предприятия. Ключевые факты он может получить только от самого бизнесмена и его сотрудников.

Это значит, что бизнесмен должен быть готов выкраивать время для общения с консультантом, и потребовать от своих сотрудников того же самого. Более того, для того, чтобы рекомендации консультантов принесли пользу, бизнесмен должен назначить сотрудников, ответственных за имплементацию решений, принятых по результатам консалтинга.



Хороший консалтинг стоит недешево. Консультанту, прежде всего, платят за его драгоценное время. Ведь его знания, умения и опыт накоплены далеко не сразу и потребовали от него огромных усилий. Остановиться на достигнутом он не может и должен постоянно повышать свою квалификацию. При этом из денег, которые он приносит в консалтинговую компанию, платят зарплату всему остальному персоналу его организации.

Именно поэтому ставка консультанта превышает его заработную плату в компании в четыре-пять раз. Потенциальному экспортеру следует рассматривать, выплачиваемое консультанту вознаграждение как инвестиции в расширение своей компании. И именно это, уровень квалификации консультанта, в конечном счете, и помогают будущему экспортеру выйти на новые рынки и приспособить свой товар к требованиям, характерным для этих рынков, найти партнеров и превзойти конкурентов, предварительно хорошо изучив их продукцию и стратегии.

Процесс консалтинга состоит из следующих основных этапов.

Прежде всего, консультант при помощи своего возможного клиента должен выработать некое предварительное понимание проблемы, с которой к нему обратился клиент, уяснить ее экономический и деловой контекст, а также общую ситуацию, в которой находится бизнес клиента, запросы и ожидания клиента. По существу, это первый шаг к подготовке технического задания.



Далее клиент принимает решение о работе с консультантом. Обычно выбор делается на основе впечатлений от первого контакта, которые позволяют оценить способность консультанта разобраться в поставленной задаче, а также с учетом рекомендаций и отзывов тех, кто были клиентами этого консультанта раньше.

Если Вам удается выработать с консультантом общее видение проблемы, общение с ним проходит легко, если наличие у него требуемого функционального и отраслевого опыта не вызывает сомнений, то обычно заключается контракт.

По условиям программы «Trade Promotion Service Providers» речь идет о трехстороннем соглашении, в котором партнерами являются потенциальный экспортёр, консалтинговая организация и USAID TCA. К моменту его подписания требуется уже готовое техническое задание в письменной форме, что в свою очередь должно полностью исключить какое-либо взаимное недопонимание между заказчиком и исполнителем.

В договоре фиксируются желания и ожидания заказчика, прописывается характер и объемы оказываемых услуг, а также проясняются роли сторон, указываются ограничения и риски, а также критерии оценки полученных результатов, позволяющие признать его выполненным.

Очень важно наличие плана обмена необходимой информацией и промежуточными результатами. Например, в формате приложения к договору. В нем заказчик и консультант должны четко оговорить, как часто они контактируют, когда, кто, в какой форме передает информацию о фирме и промежуточные результаты анализа.

Также уже на этой стадии должны быть решены вопросы конфиденциальности, защиты данных авторских прав и т.п., а также, если это необходимо, общей правовой рамки, в которой разворачивается взаимодействие консультанта и клиента.

Далее следует стадия исполнения обязательств и закрытие контракта.



СОСТАВЛЕНИЕ ТЕХНИЧЕСКОГО ЗАДАНИЯ ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТА

В процессе составления технического задания клиент и консультант вырабатывают общее видение проблемы, которую предстоит решить. ТЗ – это, прежде всего, письменная фиксация этого общего видения. Каким бы приятным и вдохновляющим не было устное обсуждение проблемы, без подобного документа Вы всегда рискуете получить совсем не то, что ожидали.

Достижение общего видения можно разложить на составляющие и прийти к нему в результате выполнения некоторой примерной последовательности отдельных шагов. Например, в процессе общения с консультантом Вы должны убедиться в том, что консультант так же, как и Вы, понимает

- устройство продаж и маркетингового продвижения в вашей компании, основные черты и особенности производства, ее позицию на рынке**
- критерии состоятельности и успешности в Вашей отрасли**
- ситуацию, в которой находится Ваш бизнес**
- Ваши допущения и ожидания от процесса консалтинга**
- ограничения и риски**
- определение проблемы, которую предстоит решить, подход к оказанию запрашиваемой услуги, необходимый бюджет**

Результат этого мозгового штурма и отражается в итоге в тексте технического задания. В нем определяется общая цель проекта, задачи консультанта, т.е., что он конкретно должен сделать для достижения общей цели, сроки проведения работ, а также место и время их осуществления, чтобы консультант мог планировать свой график и, в частности, поездки, а также способы и инструменты совместного мониторинга и форма, в которой будет предоставлен итоговый результат.



МОНИТОРИНГ ИСПОЛНЕНИЯ ПРОЕКТА И ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ ЕГО РЕЗУЛЬТАТОВ

Залог успеха консалтингового проекта – это не только само наличие плана, но и контроль над его выполнением, а также внесение корректив по ходу работы, если такие потребуются. Это предполагает, как минимум, назначение в обеих организациях (заказчика и исполнителя, то есть консалтинговой компании) сотрудников, отвечающих за его поэтапную реализацию, а также исполнителей и контактных лиц.

Представители заказчика берут на себя предоставление всей информации, требуемой по ходу анализа и выработки рекомендаций, а также покрытие расходов возникающих, у консалтинговой организации.

Представители консалтинговой организации снабжают руководство заказчика промежуточными и итоговыми результатами.

Также должны быть согласованы и утверждены критерии оценки результата и собственно последовательность этапов осуществления плана, ориентиры для взаимного контроля, позволяющие оценить совместно пройденный путь – то, что обычно в деловой литературе обычно называют «мильными столбами» («milestones»).

Их набор и последовательность может иметь следующий вид:

- проведение первичных интервью**
- проведение дополнительных интервью**
- обсуждение первых результатов с заказчиком**
- основное исследование и анализ**
- обсуждение предварительных рекомендаций с заказчиком**
- подготовка финального отчета и итоговых рекомендаций**
- закрытие контракта**

Именно наличие отлаженных механизмов коммуникации и обратной связи – залог успеха консалтингового проекта. Они позволяют вносить корректизы в план, которые могут потребоваться по самым разным причинам – начиная с отклонений от заложенных в него показателей или изменением ожиданий заказчика и заканчивая изменением делового контекста, в котором было заключено соглашение, например, – общей ситуации на рынке, на котором работает компания. В некоторых ситуациях сотрудничество с консультантом не ограничивается оценкой ситуации и рекомендаций, но предполагает еще и имплементацию нововведений.

ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ РЕКОМЕНДАЦИЙ КОНСУЛЬТАНТА

В некоторых ситуациях сотрудничество с консультантом не ограничивается оценкой ситуации и выработкой рекомендаций. Консультанты также берутся за имплементацию собственных рекомендаций, поскольку заинтересованы в ней непосредственно. Ведь хорошие отзывы консультант может получить только от тех, кто захотел и смог успешно реализовать его рекомендации.

Заказчик должен понимать, что зачастую имплементация рекомендаций консультанта может потребовать:

- 
- уточнения или пересмотра миссии компании**
 - изменения стиля и методов управления**
 - создания новых отделов и подразделений**
 - совершенствования или создание с нуля системы коммуникации с сотрудниками**
 - переподготовки сотрудников в формате тренингов и семинаров**

Все это также предполагает создание плана и мониторинга, в разработке которого обязательно участвует консультант. Этот план в обязательном порядке должен включать, раскрывать и прояснять такие моменты как: общая цель, видение и ценности, обязанности руководства, задачи и стратегия имплементации, методика измерения результатов и система отчетности, содержательные и формальные требования к обучению сотрудников, способы получения обратной связи от клиента.

Для реализации тех или иных разделов плана имплементации могут быть назначены ответственные сотрудники, в чьи обязанности также входит общение с консультантом и предоставление ему необходимой информации о выполнении включенных в него задач.

Ключевое значение при имплементации имеет доведения смысла и полезности нововведений до всех сотрудников компании в доступной для них форме так, чтобы в итоге каждый понимал свою роль в процессе изменений. Это означает, что в идеале и план преобразований, и текущий этап его осуществления должны быть известны всей компании и рассматриваться как общее достижение.

Название компании	Сектор услуг
ООО «Key Consulting»	Маркетинг, Развитие системы продаж
ООО «Encompass consulting»	Маркетинг, Развитие системы продаж
ООО «Avarek»	Маркетинг
ООО «Author Coaching Group»	Прочие
ООО «International Investment Financial Cooperation»	Подготовка к сертификации
ООО «Global Research and Consulting»	Маркетинг, Подготовка к сертификации
ООО «Person Hunters»	Маркетинг, Прочие
ООО «Perfect Business Consulting»	Прочие
ООО «Global Management Consult»	Подготовка к сертификации
ООО «Wunder digital»	Маркетинг
ООО «Perfect Consulting Group»	Маркетинг, Прочие
ООО «Worldwide Media»	Маркетинг
ООО «Investment Management Group»	Маркетинг, Развитие системы продаж
ООО «Sherikkon Consulting»	Маркетинг, Прочие
ООО «Reformat»	Маркетинг
ООО «ZN Standard»	Маркетинг, Прочие
ООО «Bureau Veritas Tashkent»	Подготовка к сертификации, Маркетинг
ООО «Uniximtek Aziya»	Разработка продукции, Прочие
ООО «Inkomproekt»	Маркетинг
ООО «Uz-Turk Trading House»	Развитие системы продаж
ООО «Golden Minds»	Маркетинг, Разработка продукции
ООО «Social Finance Advisors»	Маркетинг, Разработка продукции, подготовка к сертификации, развитие системы продаж

Название компании	Сектор услуг
ООО «Business Navigator»	Маркетинг, Прочие
ООО «Mit Company»	Маркетинг, Развитие системы продаж
ООО «ERGO Analytics»	Маркетинг
ЧП «Moreinfo»	Маркетинг
ООО «Asxab»	Маркетинг, Разработка продукции
ООО «Birga Marcom Agency»	Маркетинг, Разработка продукции
ООО «Maslov PR Tashkent»	Маркетинг, Прочие
ООО «Compass Consulting»	Маркетинг, Прочие
ООО «Silk Capital»	Прочие
ООО «We Are Digital»	Маркетинг
Маркетинговая ассоциация Узбекистана	Маркетинг, Разработка продукции
ООО «Textile Standard Services»	Маркетинг, разработка продукции, подготовка к сертификации, развитие системы продаж
ООО «Adigmo»	Маркетинг, Прочие
ООО «RB ASIA»	Маркетинг
ООО «Biz Network»	Маркетинг, Развитие системы продаж
ООО «Synthesis Creative Lab»	Разработка продукции, Прочие
ООО «Pro Business Advice»	Прочие
ООО «Ark Systems Lab»	Подготовка к сертификации
ООО «Genius Quality»	Маркетинг, Разработка продукции
ООО «Division Marketing Agency»	Разработка продукции
ООО "Ninemarketing"	Маркетинг
ООО «Minim DSGN»	Маркетинг



Год образования:
2014



Основной спектр консалтинговых услуг:
 -Маркетинговые исследования
 -Построение отделов продаж
 -Построение внутренних отделов продаж
 -Консалтинг в сфере увеличения продаж



География услуг:
Узбекистан



Основные клиенты:
Корзинка, НБУ, ТБС банк,
Selfie, Медиапарк, Red Tag



Адрес:
100007, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирзо-Улугбекский район,
ул. Буюк Ипак Йули, д.67



Контактные телефоны:
+998 71 238 99 55;
+998 90 174 87 06



Веб сайт:
www.keyconsulting.uz



E-mail:
Violetta_key@mail.ru
Key.consulting@mail.ru



Контактное лицо:
Ксения Коноваллова
Должность: Учредитель

ООО «Encompass consulting» (ALFA LINE FE)



Год образования:
2015



Основной спектр консалтинговых услуг:
 -Продвижение экспорта, поиск и подбор партнеров
 -Анализ рынка
 -Инвестиционное сопровождение
 -Закупки и проведение тендеров
 -Управленческий и операционный консалтинг
 -Консалтинг в текстильной отрасли
 -Трансформация бизнеса и LEAN



География услуг:
Узбекистан и страны Центральной Азии



Основные клиенты:
World bank, ADB, UNDP, GIZ, Gesamtmasche, IFAD, UNICEF, МИвТ, Конфедерация Работодателей Узбекистана



Адрес:
100100, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Яккасарайский район,
ул. Шота Руставели, д. 53Б



Контактные телефоны:
+998 93 924 33 33



Веб сайт:
www.encompass.uz



E-mail:
info@encompass.uz



Контактное лицо:
Умидбек Асханов
Должность: Заместитель директора



Год образования:
1996



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Маркетинг ВЭД
-Digital marketing
-Маркетинговый консалтинг, аудит
-Реклама в интернете



География услуг:
Узбекистан



Основные клиенты:
-



Адрес:
100100, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Яккасарайский район,
ул. Навои, д. 22



Контактные телефоны:
+998 93 540 45 10;
+998 94 039 12 06



Веб сайт:
<https://avarek.uz/>



E-mail:
avarek@gmail.com



Контактное лицо:
Бурханходжаев Рашод
Должность: Директор

ООО «Author Coaching Group» (ACG)



Год образования:
2014



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления
-Обучение персонала по улучшению клиентского опыта в сфере ритейл
-Повышение квалификации и обучение управленческих кадров в крупных компаниях (UzOman, MEDIAPARK)



География услуг:
Узбекистан



Основные клиенты:
UNDP, Mediapark, Uzbekinvest, Uzbek-Oman: Compass, Samarcand Darvoza, Riviera Mall, Indenim, Nozva Eshiklari, MegaStar, Kingsman, Hayat Medecal Centre, Голубые Купола , Xalq Bank



Адрес:
100002, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Шайхонтохурский район,
Лабзак, д. 32 А



Контактные телефоны:
+998 90 954 00 19;
+998 99 837 88 17



Веб сайт:
<https://www.facebook.com/acgroup.uz/>



E-mail:
info@acgroup.uz



Контактное лицо:
Динара Габдулхакова
Должность: Директор
Контактное лицо:
Алишер Рустамов
Должность: Руководитель
отдела обучения

ООО «International Investment Financial Cooperation»



Год образования:
2010



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Внедрение Систем менеджмента на
основании международных стандартов
серии ISO, Global GAP, FSSC и многих других.
-Проведение тренингов для персонала
предприятий экспортёров и других
заинтересованных лиц по вышеуказанным
стандартам.



География услуг:
Узбекистан, Чехия,
Германия



Основные клиенты:
«Шуртанский Газо-Химический Комплекс»,
«Шуртанское НГДУ», «Узбекистон Почтаси»,
АО «Кафолат», АО «ТМЗ», ЧП «Dentafill Plyus»



Адрес:
100060, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирабадский район,
ул. Садыка Азимова, д. 79, каб. 301



Контактные телефоны:
+998 71 232 09 32;
+998 90 008 08 45;
+998 90 977 54 57



Веб сайт:



E-mail:
iifc.cooperation@mail.ru



Контактное лицо:
Нематова Наталья
Владимировна
Должность: Генеральный
директор

ООО «Global Research and Consulting»



Год образования:
2016



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Проведение маркетинговых исследований
качественных/количественных, SWOT – анализ
-Организация и проведение закупочных процедур по
национальным и международным требованиям.
-Разработка бизнес-планов и ТЭО.
-Внедрение для предприятий ISO стандартов.
Международный стандарт GlobalGAP
-Тренинги: По подготовке тренеров (ToT), «Этика
консультантов», «Управление персоналом»,
по продажам
-Основы менеджмента и маркетинга
-Основы Кайзен



География услуг:
Казахстан, Россия, Корея



Основные клиенты:
Jizzax Kenteks, Denov
texstil klaster, Surxon sifat
tekstil, Gdf, Uzbektelecom



Адрес:
100100, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Яккасарайский район,
ул. Шота Руставели, д.45



Контактные телефоны:
+998 71 255 35 03;
+998 90 168 02 44



Веб сайт:
www.grc.uz



E-mail:
info@grc.uz



Контактное лицо:
-
Должность: -



Год образования:
2019



Основной спектр консалтинговых услуг:

- Международный и локальный рекрутмент
- Executive search
- Бухгалтерский и кадровый аутсорсинг
- Аутстаффинг персонала
- IT-аутсорсинг
- Построение и сопровождение IT-инфраструктуры
- Юридическое сопровождение
- Маркетинговые исследования
- Исследования рынка труда
- Обучение и тренинги, трансформационные игры
- Оценка персонала
- Консалтинг по вопросам сервиса
- HR-бизнес консалтинг полного цикла (построение систем KPI, OKR, Grading)
- Охрана труда и промышленная безопасность (HSE)



Основные клиенты:

-



Адрес:
100170 Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирзо-Улугбекский район,
ул. Мирзо-Улугбекса, д. 73



География услуг:
США, Европа, Центральная Азия, АТР



Контактные телефоны:
+998 71 230 05 33;
+998 71 230 72 98;
+998 90 044 35 10



Веб сайт:
www.personhunters.com



E-mail:
info@personhunters.com
fm@personhunters.com



Контактное лицо:
Юлия Яковлева
Должность: Директор и основатель компании
Контактное лицо:
Фатима Максимова
Должность: Заместитель директора по международным отношениям

ООО «Perfect Business Consulting»



Год образования:
2015



Основной спектр консалтинговых услуг:

- Бухгалтерские услуги
- Восстановление бухгалтерского учета
- Консультирование
- Кадровый учет
- Регистрация/Перерегистрация фирм.
- ВЭД Консалтинг
- Юридический консалтинг



География услуг:
Китай, Турция, Россия, Германия, ОАЭ, Люксембург, Индия



Основные клиенты:
«Fit for Partnership with Germany», The Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH 2020-2022 годы, Гамбург



Адрес:
100000, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Юнусабадский район,
ул. А.Тимура проезд №1, д. 6



Контактные телефоны:
+998 71 244 11 85;
+998 90 922 21 11;
+998 93 380 11 99;
+998 99 872 11 99



Веб сайт:
www.pbcom.uz



E-mail:
info@pbcom.uz
pbc.uz@mail.ru



Контактное лицо:
Йулдошев Шохрух
Должность: Генеральный директор

ООО «Global Management Consult»



Год образования:
2008



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Разработка и внедрение систем менеджмента по стандартам ISO 9001, ISO 14001, ISO 45001, ISO 50001, ISO 37001
-Разработка и внедрение системы управления персоналом (HRM)
-Консалтинговые услуги по ОТ, ПБ, ООС и социальной сфере по стандартам ISO26000
-Консалтинговые услуги по стандартам IFC (МФК), EBRD (ЕБРР)



География услуг:
Узбекистан



Основные клиенты:
ООО «Мубарекский Газоперерабатывающий Завод», АО «Ташкентская ТЭЦ», ООО «ProCap», ЦРУ НТМК, АО «Узаторцветмет», СП ООО «Grand Road Tashkent», АО «Navoiugizot», АО «Узбекнефтегаз», Мубарекское НГДУ, АО «Узбекгидроэнерго», АО «Узбекнефтегаз», Газлийское НГДУ АО «Алмалыкский горно-металлургический комбинат», АО «Узметкомбинат», ООО «Шуртанский газо-химический комплекс», ИП АО «Indorama Kokand textile», ИП ООО «Indorama Agro»



Адрес:
100017, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Юнусабадский район,
Проспект Амира Темура, д. 25



Контактные телефоны:
+998 71 209 61 24 ,
+998 93 399 52 42



Веб сайт:
www.gmc.uz



E-mail:
info@gmc.uz



Контактное лицо:
Бехзод Зарипов
Должность: -

ООО «Wunder digital»



Год образования:
2019



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Digital маркетинг



География услуг:
Узбекистан, Грузия, Казахстан, Австрия



Основные клиенты:
Pepsi, Canon, Samsung, Gedeon Richter, Uzum, Hamkorbank, Bank Apelsin



Адрес:
100015, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирабадский район,
ул. Афросиаб, д. 4 Б



Контактные телефоны:
+998 90 323 92 41



Веб сайт:
www.wunder-digital.uz



E-mail:
i.kim@uz.wunder-digital.asia



Контактное лицо:
Ким Игорь
Должность: Руководитель



Год образования:
2015



Основной спектр консалтинговых услуг:

- Маркетинг и реклама
- Организующая схема компаний
- Разработка системы продаж
- HR и управление персоналом
- Развитие личного бренда и лидерства
- Построение бизнес-процессов
- Автоматизация бизнеса
- Юридическая защита
- Финансовое управление



География услуг:
Узбекистан, Казахстан,
Киргизия, Таджикистан



Основные клиенты:
Xon saroy, Bts, M Exclusive,
La Esmeralda, Novza eshiklari,
Kun.uz, Brohouse, Megapolimer,
Rasulov Gi, Rozmetov, Uzled,
LedmasterGiftmaster, Target,
Tuning House, Urgaz



Адрес:
100115, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Чиланзарский район,
ул. Арнасай, д. 7/2



Контактные телефоны:
+998 71 200 92 92



Веб сайт:
www.pcg.uz



E-mail:
usmanovizzatpcg@gmail.com



Контактное лицо:
Иzzat Usmanov
Должность: Начальник отделов
по работе с партнёрами и
связям с общественностью
при департаменте PR

ООО «Worldwide Media» «Mirror Management»



Год образования:
2019



Основной спектр консалтинговых услуг:

- Маркетинговая стратегия
- Медийная стратегия
- Коммуникационная стратегия



География услуг:
Узбекистан, Украина, Турция



Основные клиенты:
Nest One, Texnomart,
Oson.uz, Farmak,
Perla, Onlem, Nur
Namuna



Адрес:
100084, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Юнусабадский район,
ул. Халкобод, д. 65/1-1



Контактные телефоны:
+998 90 922 86 84;
+998 88 475 86 84



Веб сайт:
[www.facebook.com/
mirrormanagementtashkent](http://www.facebook.com/mirrormanagementtashkent)



E-mail:
azizbek.yusufov@gmail.com



Контактное лицо:
Азизбек Юсуфов
Должность: Соучредитель

ООО «Investment Management Group»



Год образования:
2019



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Маркетинг
-Экспорт
-Корпоративное управление



География услуг:
Узбекистан



Основные клиенты:
KOBOPartners Textile,
Textile Pro Group, Anor
Agro Global



Адрес:
100169, Республика Узбекистан,
г.Ташкент, Шайхантахурский район,
ул.Богучара, 21-10



Контактные телефоны:
+998 99 888 22 06



Веб сайт:
www.imginvest.uz



E-mail:
imginvestuz@gmail.com



Контактное лицо:
Матжон Юнусов
Должность: Генеральный
директор



ООО «Sherikkon Consulting»



Год образования:
2018



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Управленческий консалтинг (стратегия,
бизнес-планирование
-Исследование и сбор данных
-Тренинги для начинающих бизнес



География услуг:
Узбекистан



Основные клиенты:
Представители МСБ ,
Различные производст-
венные сферы (кроме
ритейла и общественного
питания)



Адрес:
100097, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Чиланзарский район,
ул. Катартал, д. 60 А



Контактные телефоны:
+998 90 175 34 20;
+998 99 805 34 20



Веб сайт:
www.sherikkon.uz



E-mail:
info@sherikkon.uz
f.djabbarov@sherikkon.uz



Контактное лицо:
Фарҳад Джаббаров
Должность: Управляющий
директор



Год образования:
2020



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Маркетинговые исследования
-Маркетинговая стратегия
-Формирование и обучение
отдела маркетинга
-Внедрение CRM и автоматизация
бизнеса



География услуг:
Узбекистан, Грузия, Казахстан,
Россия



Основные клиенты:
Anor bank, Payme,
Agrobank, Aktion,
Ekopen, Evos, Mayluk,
Boxet



Адрес:
100016 Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирзо-Улугбекский район,
ул. Садыка Азимова, д. 68



Контактные телефоны:
+998 94 655 98 89;
+998 90 067 10 44



Веб сайт:
www.reformat.uz



E-mail:
info@reformat.uz



Контактное лицо:
Самир Ахметзянов
Должности: -
Кобилжон Бабаев
Должность: -

ООО «ZN Standard»



Год образования:
2021



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Текстильный сектор
-Система менеджмента качества
-Маркетинговые исследования рынков
-Мониторинг и оценка
-Сельское хозяйство
-Экология



География услуг:
Узбекистан, США



Основные клиенты:
Коммерческий отдел
(Посольство Австрии),
Travel cars, Naril Textile
Invest, WRAP



Адрес:
100015, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Чиланзарский район,
Чиланзар 1, д. 38



Контактные телефоны:
+998 90 355 17 19



Веб сайт:
www.zn-standard.uz



E-mail:
info@zn-standard.uz



Контактное лицо:
Насырова З.А.
Должность: Директор

ООО «Bureau Veritas Tashkent»



Год образования:
1828



Основной спектр консалтинговых услуг:

- Сертификация
- Тренинги и обучение
- Инспекция и Тестирование
- Международная Торговля и Маркетинг
- Зеленая Экономика, Устойчивое развитие и корпоративная социальная ответственность (CSR)



География услуг:
1600 лабораторий и офисов (141 страна). Услуги оказываем всему миру.



Основные клиенты:
CARREFOUR, AMAZON, WALMART, H&M, TARGET, AEON, Tesco, Lidl & Kaufland, Kroger Co., Costco Wholesale Corp., X5 Retail Group, Magnit, Лента, Детский мир, Auchan и RT-Mart, INDITEX, REWE GROUP, COCA-COLA, PEPSI



Адрес:
100100 Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Яккасарайский район,
ул. Шота Руставели, д. 12, офис 207



Контактные телефоны:
+998 99 817 28 88,
+998 99 020 18 28



Веб сайт:
www.bureauveritas.com



E-mail:
bahadir.babadjanov@bureauveritas.com



Контактное лицо:
Бабаджанов Бахадир Икрамович
Должность: Директор департамента сертификации и обучения

ООО «Uniximtek Aziya»

LifeStyle
Creative agency



Год образования:
2001



Основной спектр консалтинговых услуг:

- Проектирование, разработка, реализация программного обеспечения, в том числе компьютерных игр, для любых платформ.
- Сопровождение и техническая поддержка Интернет-сайтов.
- Веб-дизайн
- Разработка логотипа и брендинга
- SEO продвижение сайтов в сети Интернет



География услуг:
Юридические и физические лица Узбекистана/
Национальный и мировой рынки.



Основные клиенты:
Маркетинговая ассоциация Узбекистана, ООО «Roodell»
Texnoplaza Savdo Uyi
АО СП «УЗБАТ А.О.», Portfolio Lifestyle - FB



Адрес:
100047, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирзо Улугбекский район,
ул. Садыка Азимова, д. 68, каб. 514



Контактные телефоны:
+998 90 352 48 45,
+998 99 882 11 33



Веб сайт:
www.life-style.uz



E-mail:
info@life-style.uz
guzal@life-style.uz



Контактное лицо:
Мавлянов Закир
Должность: Директор



Год образования:
2004



Основной спектр консалтинговых услуг:
 -Бизнес-диагностика предприятия
 -Проектный анализ – разработка финансово-экономических частей ТЭО инвестиционных проектов (оценка рынка, финансово-экономической и социально-экономической эффективности), разработка бизнес-планов
 -Маркетинговые исследования и обзоры (преимущественно – индустриальной группы продукции)



География услуг:
Узбекистан, КНР



Основные клиенты:
 АО «Узбекистон Темир Йуллари» – более 20 проектов стоимостью от 100,0 млн. долл.
 АО «Тошшахартрансхизмат», Энергетическая сфера



Адрес:
100060, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирабадский район,
ул. Садыка Азимова, д. 79



Контактные телефоны:
+998 90 186 74 38



Веб сайт:
www.icp.uz



E-mail:
incomproject@gmail.com



Контактное лицо:
Рахманов Равшан Рустамович
Должность: Директор

ООО «Uz-Turk Trading House»



Год образования:
2018



Основной спектр консалтинговых услуг:
 -Организация B2B, B2G, G2G, B2C, C2C встреч
 -Организация различного рода секторальных бизнес поездок в Турцию и в Узбекистан
 -Сопровождение компаний с этапа юридической регистрации и полный спектр консалтинговых услуг, предоставляемых на рынке Узбекистана
 -Открытие шоурумов, центров секторальной торговли, маркетинг, менеджмент



География услуг:
В основном Турция,
но работаем с 25 странами мира



Основные клиенты:
 TIM (Turkey Exporters Association 62 отраслевых и секторальных подразделений), TOBB (The union of chamber of commerce and industry and the stock markets of Turkey 86 отраслевых и секторальных подразделений), министерства и ведомства Турции



Адрес:
100000, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Юнусабадский район,
ул. А. Тимура проезд №1, д. 117



Контактные телефоны:
+998 93 466 55 55;
+998 93 744 00 44
+998 94 940 00 49



Веб сайт:
www.utth.uz



E-mail:
info@utth.uz
hamid@utth.uz
hamid.yangibayev@gmail.com



Контактное лицо:
Хамид Янгибаев
Должность: CEO



Год образования:
2017



Основной спектр консалтинговых услуг:
 -Маркетинговые и коммуникационные стратегии
 -Digital (Smm, SEO, контекстная реклама, разработка сайтов, рекламные кампании, production)
 -Branding
 -Events



География услуг:
Узбекистан, Кувейт, США, Казахстан



Основные клиенты:
Ishonch, Evos, HM Partners, Xalq Bank, Ipkak Yo'li Bank, Binokor, Travel Nation и др (более 300 клиентов в портфолио)



Адрес:
100015, Республика Узбекистан, г. Ташкент, Мирабадский район, ул. Афросиаб, д. 12



Контактные телефоны:
+998 93 510 00 29;
+998 93 510 75 29



Веб сайт:
www.goldenminds.uz



E-mail:
info@goldenminds.net



Контактное лицо:
Артём
Контактное лицо:
Константин

ООО «Social Finance Advisors»



Год образования:
2017



Основной спектр консалтинговых услуг:
 -Отраслевые и маркетинговые исследования
 -Разработка продукции
 -Разработка системы продаж
 -Подготовка к сертификации
 -Оценка бизнеса и разработка бизнес-плана
 -Стратегический консалтинг и управление активами



География услуг:
Страны центральной Азии, Россия, США, Европейские страны



Основные клиенты:
Азиатский Банк Развития (ADB), Международная Финансовая Корпорация (IFC), Nephroplus, United States Agency for International Development (USAID), Узбекско-Оманская Инвестиционная Компания, Zarmed, The Mind, The World Bank – проект по вопросам гендерного и социального равенства, EBRD, АБР, Dolina Capital



Адрес:
100060, Республика Узбекистан, г. Ташкент, Мирабадский, ул.Тараса Шевченко,Gross Plaza, 21A



Контактные телефоны:
+998 91 791 75 00;
+998 77 001 28 00;
+998 90 907 01 85



Веб сайт:
www.sofipartners.com



E-mail:
info@sofipartners.com



Контактное лицо:
Шахбоз Иззатулоев
Должность: Основатель и управляющий партнер

ООО «Business Navigator»



Год образования:
2019



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Бизнес стратегия
-Стратегия маркетинга и продаж
-Систематизация бизнеса



География услуг:
Узбекистан



Основные клиенты:
Pure Milky, Cardinar, EPA, Ermak, SAG, PDP University, Post merger integration of Reckitt Benckiser (Russian branch), EVO (Korean Telecom) pre M&A evaluation



Адрес:
100021, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Шахантонхурский район,
ул. Карагаш, д. 66



Контактные телефоны:
+998 90 370 95 70



Веб сайт:
[=](#)



E-mail:
605agency@gmail.com



Контактное лицо:
Азиз Гаппаров
Должность: Руководитель

ООО «Mit Company»



Год образования:
2018



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Проектное управление
-Маркетинг исследования
-Развитие бизнеса
-Выход на международные рынки



География услуг:
Узбекистан, Германия



Основные клиенты:
GIZ, IPD Sequa, Einstein Newton GmbH, ITM GmbH, TCC GmbH, EDEKA, LLC Action Group



Адрес:
100015 Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мираабадский район,
ул. Афросиаб, д.16



Контактные телефоны:
+998 90 976 41 47



Веб сайт:
[=](#)



E-mail:
mastura.tagaeva@itm-world.net



Контактное лицо:
Мастура Тагаева
Должность: CEO



Год образования:
2019



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Маркетинговые исследования
-Тренинги
-Социальные исследования и опросы
-Академические исследования



География услуг:
Узбекистан, США



Основные клиенты:
USAID, UNDP, Coca Cola,
World Bank, Akted, Search
for common ground, Artel,
Akfa, TM3



Адрес:
100070, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Яккасарайский район,
ул. Юсуф Хос Ходжиба 77/5



Контактные телефоны:
+998 97 713 39 22



Веб сайт:
www.ergorc.com



E-mail:
salahodjaev@ergorc.com



Контактное лицо:
Рауф Салахуджаев
Должность:
Директор

ЧП «Moreinfo»



Год образования:
2005



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Маркетинг, маркетинговые исследования



География услуг:
Турция, Германия, Грузия,
Россия, Украина, Казахстан,
Кыргызстан, Узбекистан



Основные клиенты:
Ipsos- партнер по
исследованиям, Agromir,
Unilever, Coca-Cola и др.



Адрес:
100052, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирзо-Улугбекский район,
ул. Дархан, 3/4



Контактные телефоны:
+998 93 390 57 57;
+998 90 315 78 25;
+998 71 237 32 97



Веб сайт:
www.moreinfo.uz



E-mail:
Avian_kasimbekova@moreinfo.uz
Info@moreinfo.uz



Контактное лицо:
Айжан Касымбекова
Должность: Директор



Год образования:
2015



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Брендинг, маркетинговые исследования
в мусульманских странах



География услуг:
Узбекистан, Великобритания,
Китай, Иран, Афганистан



Основные клиенты:
-



Адрес:
100167, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирабадский район,
ул. Амиробод, д. 9



Контактные телефоны:
+998 97 411 69 19



Веб сайт:
www.asxab.uz



E-mail:
info@almuda.uz



Контактное лицо:
Рахимова Онахон
Должность: Менеджер

ООО «Birga Marcom Agency»



Год образования:
2022



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Маркетинг, комплексное маркетинговое сопровождение
-Маркетинговая стратегия
-Маркетинг-планирование
-Медиа-планирование
-Коммуникационная стратегия
-Креатив
-Брендинг
-Продакшн (любой сложности)
-Разработка и реализация интегрированных рекламных кампаний
-Дизайнерские услуги



География услуг:
Узбекистан, СНГ, ОАЭ



Основные клиенты:
Uzbekistan Helicopters,
Talisman (ОаЭ), Ташкентский
Институт Текстильной и Легкой
Промышленности, Demir Profil,
Les Ailes, Chopar Pizza



Адрес:
100100 , Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Яккасарайский район,
ул. Бабура, д. 30



Контактные телефоны:
+998 99 212 20 20
+998 99 879 55 00



Веб сайт:
[-](#)



E-mail:
hello@birga.agency



Контактное лицо:
Ширин Ахунджанова
Должность: -



Год образования:
2008



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Стратегические коммуникации и выстраивание
отношений со СМИ, блогерами и другими
значимыми людьми
-Кризисный и репутационный менеджмент
-Функции пресс-офиса
-Медио исследование (медиа аудит и анализ)



География услуг:
Узбекистан, Корея, Китай,
Бельгия, Россия, Азербайджан,
Турция, Казахстан, Беларусь



Основные клиенты:
KNAUF, Veolia, SamAuto, Freedom
Broker, Uzum, ITC (WTO), ATI.SU



Адрес:
100016 Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирзо-Улугбекский район,
ул. Ниёзбек Йули, д. 30



Контактные телефоны:
+998 90 988 92 29



Веб сайт:
www.mpri.uz



E-mail:
sevil.sakaeva@maslov.agency



Контактное лицо:
Севиль Сакаева
Должность:
Управляющий партнер,
директор по ключевым
клиентам

ООО «Compass Consulting»



Год образования:
2007



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Стратегия
-Системы управления (маркетинг, продажи,
финансы, операционный менеджмент,
логистика, HR)
-Коучинг предпринимателей
-Корпоративные тренинги



География услуг:
Страны СНГ



Основные клиенты:
Мурад Билдингс, САГ, ЕРА,
Мерит Кимё, Розметов



Адрес:
100000, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирзо-Улугбекский район,
Проспект Мустакиллик 6-7



Контактные телефоны:
+998 78 150 44 42;
+998 90 176 11 50



Веб сайт:
www.compass.uz



E-mail:
info@compass.uz
hr@compass.uz



Контактное лицо:
Улугбек Хожиахмедов
Должность: Управляющий
партнер

ООО «Silk Capital»



Год образования:
2017



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Консультация по инвестициям
-Исследования
-Техническая поддержка
-Организация бизнес ивентов и нетворкинг



География услуг:
Страны Центральной Азии,
Монголия, Мьянма, США



Основные клиенты:
АО «UZKABEL», АО "Чилонзор буюм бозори", провели оценку системы корпоративного управления АО для следующих предприятий АО "Kapital sug'urta", АО "Toshkent mexanika zavodi", АО "O'zvagonota'mir", АО "O'zbekiston Temir yolları", АО "Узавтосаноат", АО "KAPITALBANK" и АО "POYTAXT BANK"



Адрес:
100000, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирзо-Улугбекский район,
ул. Мустакиллик, д. 59 а



Контактные телефоны:
+998 90 091 89 55



Веб сайт:
www.silkcapital.net



E-mail:
info@silkcapital.net



Контактное лицо:
Сайдазиз Аъзамов
Должность:
Консультант

ООО «We Are Digital»



Год образования:
2020



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Маркетинговые услуги
-СММ услуги
-Инфлюенс маркетинг
-Стратегия, исследование и анализ рынка



География услуг:
Россия, Вьетнам, Китай,
Узбекистан



Основные клиенты:
Invento, Samsung, Uzcarlsberg,
Nestle, Magnit Cosmetik,
Goodveen, KASHLux, Premium
Concept, Texnomart, Uzum Market,
NewPort, Globbing, Qiwi



Адрес:
100128, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Юнусабадский район,
ул. Зульфияханум, д. 12



Контактные телефоны:
+998 99 444 66 64



Веб сайт:
www.wedigital.uz



E-mail:
Info@wedigital.uz



Контактное лицо:
Хамирова Наргиза
Должность: Аккаунт менеджер



Год образования:
2016



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Маркетинговые исследования
-Маркетинговая стратегия
-Отдел маркетинга на аутсорсе
-Событийный маркетинг
-PR, маркетинг в социальных сетях
-Брендинг



География услуг:
Узбекистан



Основные клиенты:
Mediapark, GROSS, Kansler,
Kanstik, Hayat, Savdogar bank,
Uzmetallsavdo, Centris fit&spa,
Top contact, Home spot, Constant
Chemicals, Viessman, Vitacci,
Saxovat, Binokor, Landshaft, Open.uz,
INNOWeek, British Council, Tashkent
State Agrarian University, EBRD
Uzbekistan



Адрес:
111227, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирзо-Улугбекский район,
ул. Мирзо Улугбека, д. 25, БЦ «Atlas»



Контактные телефоны:
+998 97 402 28 20
+998 97 669 85 50
+7 968 819 97 32



Веб сайт:
www.marketing.uz



E-mail:
info@marketing.uz
mail@zotova.expert



Контактное лицо:
Зотова Светлана
Должность:
Руководитель отдела
консалтинга

ООО «Textile Standard Services»



Год образования:
2021



Основной спектр консалтинговых услуг:
-международная сертификация
-маркетинг
-брэндинг и ИТ
-разработка системы продаж



География услуг:
Узбекистан, Германия, Испания,
Иран, Польша, Франция, Россия,
Швейцария, США, Бельгия



Основные клиенты:
Dinar Group, Xoja'obod Fayz-M,
Zelal Tesktil, SN Group, Amudar
Textile, Nortex, Invest - Davr Tek,
Luxury Gold Tex, Centrastex
(Германия), Гостест (РФ), РТВ
(Германия), WRAP (США)



Адрес:
100100, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Яккасарайский район,
ул. А. Авлоний, д. 20 А



Контактные телефоны:
+998 90 924 00 99;
+998 90 901 69 86



Веб сайт:
www.uztss.uz



E-mail:
mr.mukhammed@gmail.com
m.mahmudov@uzts.uz
e.sokolova@uzts.uz



Контактное лицо:
Мухаммад Махмудов
Должность: Директор
Контактное лицо:
Елизавета Соколова
Должность: главный специалист



Год образования:
2022



Основной спектр консалтинговых услуг:
 -Проведение продвижение продуктов в зарубежных маркетплейсах Amazon, Etsy, Ebay, Алибаба
 -Электронная коммерция и разработка интернет магазинов в Shopify
 -Дигитал маркетинг: Контекстная реклама (Google Ads, Bing Ads, Yandex direct)
 -SEO продвижение
 -Реклама в Соц. Сетях (Instagram, Facebook, Telegram, Tiktok)
 -Веб-аналитика(Google Analytics)
 -SMM продвижение



География услуг:
США, страны ЕС, ОАЭ, Индия, Великобритания, Сингапур



Основные клиенты:
Shapewearusa.com, rdxsports.com, diamondbedding.co.uk, Illumine.app, seamosstransformation.com, unicef.org



Адрес:
100016, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Яшнабадский район,
ул. Жаркурган, д. 20/1A



Контактные телефоны:
+998 97 753 14 01



Веб сайт:
www.adigmo.uz



E-mail:
shakhboz@gmail.com



Контактное лицо:
-

Должность:
-

ООО «RB Asia»



Год образования:
2017



Основной спектр консалтинговых услуг:
 -Проведение социальных исследований;
 -Проведение маркетинговых исследований;
 -Разработка стратегии компании;
 -Анализ рынков в различных областях.
 -Оказание консалтинговых услуг иностранным компаниям при входжении на рынок Узбекистана.



География услуг:
В основном международные организации.
Также выполняли заказы иностранных компаний из ОАЭ, Казахстана, России



Основные клиенты:
Всемирный Банк (3 контракта), ПРООН (2 контракта), GIZ (2 контракта), JICA, EBRR, министерства и ведомства Республики Узбекистан, крупные иностранные и местные компании, фонды и другие



Адрес:
100069, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Алмазарский район,
ул.Сагбан, д. 7, Блок 4



Контактные телефоны:
+998 71 244 20 32
+99893 580 53 70



Веб сайт:
www.rbasia.uz



E-mail:
info@rbasia.uz



Контактное лицо:
Абдулаева Жамила
Должность: Проект менеджер

ООО «BizNetwork»



Год образования:
2021



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Стратегия
-Выход на рынок продукции\услуг (Go To Market Strategy)
-Продажи
-Маркетинг
-Создание и развитие сообщество
-ВЭД
-Networking



География услуг:
СНГ, Ближний Восток, США, Турция, Монголия, Пакистан



Основные клиенты:
Kundalik, Qalbinur Mebel, Haltsger, Meinhaus, ARG and etc.



Адрес:
100123, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Юнусабадский район,
ул. Богиравон, д. 26



Контактные телефоны:
+998 90 029 20 77



Веб сайт:
www.biznetwork.pro



E-mail:
biznetworksm@gmail.com



Контактное лицо:
Сардор Мухамедалиев
Должность:
Основатель

ООО «Synthesis Creative Lab»

⇄ Синтез



Год образования:
2015



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Коммуникационные стратегии
-Интегрированные рекламные кампании
-Брендинг
-Графический дизайн
-Web-разработка



География услуг:
Узбекистан, Казахстан, Россия, Турция



Основные клиенты:
-



Адрес:
100068, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Шайхантохурский район,
ул. Зульфияхонум, 12



Контактные телефоны:
+998 90 972 93 37



Веб сайт:
www.synthesis.uz



E-mail:
office@synthesis.uz



Контактное лицо:
Дарья Герасимова
Должность:
Аккаунт-менеджер



Год образования:
2021



Основной спектр консалтинговых услуг:
 -Бухгалтерские услуги
 -Консалтинговые услуги
 -Юридические услуги
 -HR-услуги
 -Предоставление услуг виртуального офиса



География услуг:
Страны Средней Азии, Страны СНГ, Европа



Основные клиенты:
 ЗАО «Cargo Go Logistics»,
 ЗАО «EASY RAIL SERVICE»,
 ЗАО «RAIL ASSET MANAGEMENT»,
 ООО «GANTEK», ООО «GTR ASIA»,
 ООО «CACAO REPUBLIC»,
 ООО «HIGH LEVEL SERVICE»
 ООО «PS CHEMICAL»,
 ООО «DIA VITRINA», ООО «BLK-GROUP CENTRAL ASIA»



Адрес:
 100029, Республика Узбекистан,
 г. Ташкент, Мирабадский район,
 д. 23, Офис с правой части



Контактные телефоны:
 +998 95 142 01 15;
 +998 71 200 38 83
 +998 97 705 59 96



Веб сайт:
www.ca-consulting.uz



E-mail:
info@ca-consulting.uz



Контактное лицо:
Артём
Должность:
Менеджер

ООО «ARK Systems Lab»



Год образования:
2012



Основной спектр консалтинговых услуг:
 -Разработка и внедрение систем менеджмента международных стандартов –ISO 14001; ISO 50001; ISO 9001; ISO 22000; Organic; Global Gap; HALAL; FSSC 22000; BRC Global Standards.
 -Тренинги по санитарии и гигиене на пищевых производствах.
 -Тренинги по экологии, охране окружающей среды и рациональному использованию природных ресурсов.
 -Тренинги по энергетическому менеджменту, энергоэффективности и энергосбережению.



География услуг:
Узбекистан, Казахстан



Основные клиенты:
 ООО «TANHO HOLDING»,
 ЧП «Chromos Production»,
 СП ООО «UZAUTO CEPLA»,
 СП ООО «Uz-Prista»,
 ООО «Suzane Group», ООО «Biogen Med». ООО «DB GROUP ECO»



Адрес:
 111227, Республика Узбекистан,
 г. Ташкент, Мирзо-Улугбекский район,
 ул. Паркентская, д. 51
 здание АО «Узбекэкспертиза»,
 комната 53



Контактные телефоны:
 +998 97 330-61-64;
 +998 97 705-08-63;
 +998 71 267-15-90



Веб сайт:
www.food-meet.com



E-mail:
ark.sl@mail.ru



Контактное лицо:
Мухомедзянова Римма
Рабекова
Должность: Директор
Контактное лицо:
Абасов Акрам Абдуллаевич
Должность: Управляющий
партнёр

ООО «Genius Quality Agency»



Год образования:
2020



Основной спектр консалтинговых услуг:
-SMM
-Брендинг
-PR
-Видеоролики
-3D ролики
-Маркетинговая стратегия
-Маркетинговые исследования



География услуг:
Узбекистан, Россия, Казахстан



Основные клиенты:
Magnum, Boulevard, Makro, Audi, Danone, Algida, Dream City, Unilever



Адрес:
100070, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Яккасарайский район,
ул. Юсуф Хос Ходжиба, д. 73



Контактные телефоны:
+998 99 985 72 26



Веб сайт:



E-mail:
ergashevagency@gmail.com



Контактное лицо:
Машхурбек
Должность:
CEO

ООО «Division Marketing Agency»

Division



Год образования:
2018



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Креатив-дизайн
-Веб дизайн
-СММ
-Продакшн



География услуг:
Узбекистан, Россия



Основные клиенты:
Beeline, Havas, Danone,
John Deere, KFC, Mars



Адрес:
100100, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Яккасарайский регион, ул. Ш.
Руставели, 1-тупик 6



Контактные телефоны:
+998 97 444 84 93



Веб сайт:
<https://dvsn.uz/>



E-mail:
u.ergashev@dvsn.uz



Контактное лицо:
Эргашев Умид Равшан угли
Должность:
Директор

ООО «Ninemarketing»



Год образования:
2020



Основной спектр консалтинговых услуг:
-PR
-Маркетинг
-CMM



География услуг:
Узбекистан



Основные клиенты:
TIM, Qiwi Uzbekistan, Franklins, Stories, U-work, Urban Telecom, Xarid Expert, театр «Ильхом», Mogo, Cult Cigar



Адрес:
111227, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Мирзо Улугбекский район,
ул. Сайрам 7, д. 92



Контактные телефоны:
+998 97 999 99 43
+998 90 999 99 43



Веб сайт:
www.9marketing.uz



E-mail:
9marketing.company@gmail.com



Контактное лицо:
Шубин Станислав
Олегович
Должность:
Генеральный директор

ООО «Minim DSGN»



Год образования:
2017



Основной спектр консалтинговых услуг:
-Маркетинг стратегия
-Нейминг
-Брендинг
-Разработка дизайн упаковки



География услуг:
Узбекистан



Основные клиенты:
-



Адрес:
100069, Республика Узбекистан,
г. Ташкент, Алмазарский район,
ул.Беруний, 1-блок, д. 2



Контактные телефоны:
+998 97 400 04 13
+998 95 197 97 97



Веб сайт:
www.minim.uz



E-mail:
info@minim.uz



Контактное лицо:
Шарипов Лазизхужа
Должность:
Директор



Каталог создан при активном участии:

Мадины Нурмановой – фото,
Ровшана Шагаева – дизайн,
и компании «Good Comm»